



TSX: MFI

www.mapleleaffoods.com/fr

Renseignements :

Relations avec les investisseurs :

Kim Lee, 905-285-5898

Relations avec les médias :

Janet Riley, 905-285-1515

Les Aliments Maple Leaf communique ses résultats financiers du deuxième trimestre de 2019

MISSISSAUGA, ON, le 1er août 2019 - Les Aliments Maple Leaf Inc. (« Les Aliments Maple Leaf » ou la « société ») (TSX : MFI) a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2019.

Faits saillants du trimestre

- Les ventes ont augmenté de 12,5 %, stimulées par les acquisitions, notre gamme de produits à valeur ajoutée et une croissance à deux chiffres soutenue dans le secteur des protéines végétales.
- Constatation d'une perte nette de 6,3 millions de dollars ou 0,05 \$ par action, attribuable à des variations de la juste valeur hors caisse d'éléments au bilan de 60,7 millions de dollars, ne reflétant pas le rendement commercial de la société et étant exclue du BAIIA ajusté¹⁾.
- Marge du BAIIA ajusté²⁾ de 11,3 % dans le secteur des protéines animales et de 10,6 % pour la société, dans la foulée d'un solide rendement commercial.
- Dette nette ¹⁰⁾ de 403,4 millions de dollars, dont 63,6 millions de dollars sont des capitaux de construction¹¹⁾
- Poursuite de nouveaux objectifs de croissance ambitieux dans le secteur des protéines végétales, en tirant parti de notre situation de chef de file sur le marché.

« Nous avons terminé le trimestre avec une forte croissance du chiffre d'affaires et avons augmenté notre marge du BAIIA ajusté³⁾, a déclaré Michael H. McCain, président et chef de la direction. Notre secteur des protéines animales a affiché une excellente croissance de ses bénéfices malgré les conditions difficiles du marché. Nous avons considérablement amélioré notre position en tant que chef de file dans le marché des protéines végétales, prêt à remporter la palme dans ce secteur à croissance élevée. Concomitamment à nos investissements dans le capital de croissance, nous visons à mettre en œuvre des stratégies afin d'offrir un excellent rendement à nos actionnaires. Notre objectif de devenir la société ayant les pratiques de production de protéines les plus durables au monde va aussi redéfinir complètement les Aliments Maple Leaf au cours de la prochaine décennie. »

Faits saillants de nature financière

Au deuxième trimestre, les ventes ont augmenté de 12,5 % pour s'établir à 1 022,7 millions de dollars et le résultat ajusté par action³⁾ a diminué de 2,9 % par rapport au trimestre comparable de l'exercice précédent pour s'établir à 0,33 \$. Pour le trimestre, la marge du BAIIA ajusté était de 11,3 % dans le secteur des protéines animales et de 10,6 % pour l'ensemble de l'entreprise.

Pour le semestre clos le 30 juin 2019, les ventes ont augmenté de 11,8 % et le résultat ajusté par action a diminué de 17,2 %. La marge du BAIIA ajusté était de 10,0 % pour l'ensemble de l'entreprise.

Mesure ^{a)} (non audité)	Trimestres clos les 30 juin			Semestres clos les 30 juin		
	2019	2018	Variation	2019	2018	Variation
Ventes	1 022,7	\$ 909,2	\$ 12,5 %	1 929,8	\$ 1 726,8	\$ 11,8 %
Résultat net	(6,3)	\$ 34,9	\$ (118,2) %	43,8	\$ 62,8	\$ (30,4) %
Bénéfice (perte) de base par action	(0,05)	\$ 0,28	\$ (117,9) %	0,35	\$ 0,50	\$ (30,0) %
Marge du BAIIA ajusté	10,6	% 10,1	% 50 pb	10,0	% 10,1	% (10) pb
Résultat d'exploitation ajusté ^{b)}	65,2	\$ 57,8	\$ 12,8 %	107,3	\$ 110,6	\$ (3,0) %
Résultat ajusté par action	0,33	\$ 0,34	\$ (2,9) %	0,53	\$ 0,64	\$ (17,2) %

^{a)} Toutes les mesures financières sont exprimées en millions sauf la marge du BAIIA ajusté de même que le résultat de base et le résultat ajusté par action.

Remarque : Plusieurs éléments sont exclus de l'analyse du résultat sous-jacent, puisqu'ils ne sont pas représentatifs des activités d'exploitation courantes de la société. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » à la fin du présent communiqué pour obtenir la description et le rapprochement de toutes les mesures financières non conformes aux IFRS.

Secteurs d'exploitation

(en milliers de dollars) (non audité)	Trimestres clos les 30 juin			Semestres clos les 30 juin		
	2019	2018		2019	2018	
Total des ventes	1 022 699	\$ 909 244	\$	1 929 789	\$ 1 726 753	\$
Résultat d'exploitation ajusté	65 227	\$ 57 833	\$	107 301	\$ 110 605	\$
Marge du BAIIA ajusté	10,6	% 10,1	%	10,0	% 10,1	%

Les ventes au deuxième trimestre ont augmenté de 12,5 % pour atteindre 1 022,7 millions de dollars. À l'exclusion des acquisitions, les ventes ont augmenté de 3,5 %, soutenues par la composition favorable liée aux mesures de rénovation de l'offre alimentaire qui appuie les stratégies pour les marques principales, les valeurs marchandes des produits frais et les mesures d'établissement des prix prises en 2018 afin d'atténuer les pressions inflationnistes. L'expansion soutenue dans le secteur de la production durable de viande et des protéines végétales a également contribué à la croissance des ventes.

Pour le premier semestre, les ventes ont augmenté de 11,8 % pour atteindre 1 929,8 millions de dollars. À l'exclusion des acquisitions, les ventes ont augmenté de 2,5 % en raison des facteurs susmentionnés.

Le résultat d'exploitation ajusté s'est établi à 65,2 millions de dollars, comparativement à 57,8 millions de dollars au deuxième trimestre de 2018. La progression du résultat d'exploitation ajusté reflète le rendement commercial positif dans l'ensemble de l'entreprise attribuable à la hausse des valeurs marchandes des produits frais, à la composition favorable soutenue par la rénovation de l'offre alimentaire, à la production durable de viande et à notre présence sans cesse grandissante aux États-Unis, annulée partiellement par la hausse du prix des intrants et les investissements continus dans les produits de protéines végétales et de produits de marque.

Pour le premier semestre, le résultat d'exploitation ajusté s'est établi à 107,3 millions de dollars, comparativement à 110,6 millions de dollars à l'exercice précédent. La variation du résultat d'exploitation ajusté s'inscrit dans la tendance des facteurs susmentionnés, lesquels ont été annulés par les investissements dans les initiatives de croissance dans les secteurs de protéines végétales, les aliments à base de protéines et les pâtés à la viande.

La perte nette du deuxième trimestre a diminué et s'est établie à 6,3 millions de dollars (perte de 0,05 \$ par action de base), comparativement à un bénéfice net de 34,9 millions de dollars (0,28 \$ par action de base) au deuxième trimestre de 2018. Le bénéfice net du deuxième trimestre a subi l'incidence négative d'un montant de 60,7 millions de dollars en raison des variations de la juste valeur hors caisse des actifs biologiques et des pertes latentes sur les contrats de dérivés, ainsi que de la hausse des frais d'intérêts, alors que la société continue d'investir dans l'entreprise. Cette baisse a été partiellement annulée par l'augmentation de la marge dans le secteur des viandes préparées et la croissance dans les

secteurs de la production durable de viande et des protéines végétales, avant la hausse du prix des intrants et les investissements continuels dans les produits de protéine végétale et de marque.

Le bénéfice net du premier semestre s'est chiffré à 43,8 millions de dollars (0,35 \$ par action de base), comparativement à un bénéfice net de 62,8 millions de dollars (0,50 \$ par action de base) à l'exercice précédent. La baisse du bénéfice net en cumul annuel s'inscrit dans la tendance des facteurs susmentionnés.

Pour le deuxième trimestre, la marge du BAIIA ajusté était de 11,3 % dans le secteur des protéines animales et de 10,6 % pour l'ensemble de l'entreprise comparativement à 10,1 % pour l'ensemble de l'entreprise au deuxième trimestre de 2018. Pour le premier semestre, la marge du BAIIA ajusté a diminué, passant de 10,1 % à 10,0 % dans la tendance des facteurs susmentionnés. La marge du BAIIA ajusté a également subi l'incidence de l'adoption de la norme IFRS 16 - Contrats de location (« IFRS 16 »). À l'adoption de l'IFRS 16, les contrats de location auparavant classés comme contrats de location simple ont été incorporés au bilan consolidé intermédiaire de la société. Pour le deuxième trimestre, une hausse de 7,9 millions de dollars de l'amortissement et de 1,8 million de dollars en charges d'intérêt a été comptabilisée dans les états consolidés intermédiaires des résultats de la société non inclus dans le BAIIA ajusté. La hausse de l'amortissement et des charges d'intérêt pour le premier semestre était respectivement de 16,0 millions de dollars et de 3,6 millions de dollars.

Le bilan intermédiaire consolidé de la société comprenait un montant de 403,4 millions de dollars (21,1 millions de dollars en 2018) en dette nette, dont 63,6 millions de dollars (18,5 millions de dollars en 2018) étaient des capitaux de construction.

Événements postérieurs

Le 19 juillet 2019, la société a modifié sa facilité de titrisation des créances clients en prolongeant l'échéance au 19 juillet 2022 selon des conditions similaires et avec la même institution financière, tout en conservant sa note de AA- pour la dette à long terme. L'avance maximale en espèces que peut retirer la société au titre de la facilité modifiée est passée de 110,0 millions de dollars à 120,0 millions de dollars.

Autres considérations

Le 31 juillet 2019, le conseil d'administration a approuvé un dividende de 0,145 \$ par action, payable le 30 septembre 2019 aux actionnaires inscrits à la clôture des marchés le 6 septembre 2019. Sauf indication contraire de la société au plus tard à la date de paiement du dividende, ce dividende sera considéré comme admissible au crédit d'impôt pour dividendes amélioré.

Conférence téléphonique

Un document à l'intention des investisseurs sur les résultats financiers de la société pour le deuxième trimestre peut être consulté en ligne à l'adresse www.mapleleaffoods.com/fr/, sous *Information financière* à la page *Investisseurs*. Une conférence téléphonique aura lieu à 14 h 30 HE, le 1^{er} août 2019, pour passer en revue les résultats financiers du deuxième trimestre de Les Aliments Maple Leaf. Pour y participer, veuillez composer le 416 764-8609 ou le 1 888 390-0605. Les personnes qui ne peuvent participer à la conférence pourront écouter un enregistrement qui sera disponible une heure après l'événement au 416 764-8677 ou au 1 888 390-0541 (code d'accès : 718822 #).

Une webdiffusion de la conférence sur les résultats financiers du deuxième trimestre sera également disponible à : (offerte en anglais seulement)

<https://event.on24.com/wcc/r/2045496/AA233556501E3B619AD3CE8FDB4FAD10>

Il est possible de consulter la version intégrale des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités et du rapport de gestion connexe de la société à partir de son site Web.

Perspectives

Les Aliments Maple Leaf est déterminée à créer de la valeur partagée et a comme objectif de stimuler les résultats commerciaux et financiers et d'améliorer un avantage concurrentiel en s'attaquant à certains des enjeux sociaux les plus pressants. Les Aliments Maple Leaf Inc. est une société chef de file de protéines de consommation, qui possède l'avantage concurrentiel d'un portefeuille de grandes marques, d'un éventail de possibilités à exploiter sur des marchés attrayants en pleine croissance ainsi que d'un savoir-faire éprouvé en matière d'exécution. Forte de la combinaison d'un bilan solide et d'une structure du capital saine offrant toute la latitude financière pour investir dans la croissance, Les Aliments Maple Leaf est en bonne position pour générer une croissance durable et créer de la valeur pour les actionnaires.

L'incertitude dans les marchés du porc frais devrait se poursuivre dans la foulée des négociations commerciales toujours en cours à l'échelle mondiale, de la confirmation de cas de peste porcine africaine en Chine et de la suspension temporaire des importations de porc canadien en Chine. La peste porcine africaine est en voie de créer une pénurie de protéines de porc en Chine, ce qui devrait mener à une hausse des prix du porc maigre ainsi que des produits de transformation du porc sur le marché mondial. Les Aliments Maple Leaf a l'intention de contrebalancer l'incidence de la suspension des importations de porc en Chine par des exportations dans d'autres pays et la mise en œuvre de stratégies de gestion des stocks. Dans ce contexte, la direction continue de mettre l'accent sur les occasions existantes de faire croître ses activités de base en améliorant son rendement commercial, les efficacités opérationnelles et en progressant dans son initiative stratégique visant la création de valeur à plus long terme.

En 2017, Les Aliments Maple Leaf a établi une cible de rentabilité afin que la marge du BAIIA ajusté se situe de 14 % à 16 % d'ici cinq ans. La société maintient le cap sur l'atteinte de cette cible grâce à ses activités rentables du secteur des protéines animales et les progrès continus des principales initiatives pour stimuler l'augmentation structurelle des marges, notamment la stratégie axée sur la production durable des protéines animales, la stratégie de produits de la volaille, la stratégie de la rénovation de l'offre alimentaire qui soutient les principales marques des Aliments Maple Leaf et son approche face aux dépenses qui permet de réaliser des économies et des gains d'efficacité opérationnels afin d'alimenter la croissance. Se distinguant du secteur plus mature des protéines animales, le secteur des protéines végétales croît rapidement et constitue un marché dynamique aux vastes possibilités de croissance. Tirant parti de sa situation de chef de file, Maple Leaf modifie sa stratégie dans le secteur des protéines végétales et poursuit de nouveaux objectifs de croissance ambitieux en vue d'accroître les ventes.

Des investissements continus dans la solidité de la marque des protéines végétales, l'innovation dans les produits, l'excellence du personnel et de la chaîne d'approvisionnement permettent aux Aliments Maple Leaf de maintenir sa position de chef de file dans ce marché en plein développement.

Pour 2019, la société prévoit :

- Investir environ 460,0 millions de dollars en dépenses en immobilisations, dont environ 200,0 millions de dollars en lien avec la construction de la nouvelle installation avicole à valeur ajoutée à London, en Ontario, et la nouvelle installation de production de protéines végétales à Shelbyville, en Indiana; Elle prévoit notamment continuer la construction de ses installations avicoles à London et avancer celle de l'installation de production de protéines végétales à Shelbyville;
- Continuer de se positionner comme le chef de file de la production durable de viande en continuant à privilégier le bien-être animal notamment en poursuivant l'initiative visant le transfert de toutes les truies sous gestion dans des systèmes d'enclos ouverts d'ici 2021, et poursuivre la croissance dans le secteur de la vente au détail et des services alimentaires de la catégorie ÉSA (élevé sans antibiotiques) au Canada et aux États-Unis;
- Développer davantage le volume des ventes dans le secteur des viandes préparées alors que la société tire profit de la rénovation de l'offre alimentaire et du repositionnement de ses marques Maple Leaf®, Schneiders® et Swift®;

- Poursuivre de nouveaux objectifs de croissance ambitieux en vue d'accroître les ventes et mettre de l'avant son leadership sur le marché des protéines végétales réfrigérées grâce à ses marques phares Lightlife^{MC} et Field Roast Grain Meat Co.^{MC}, en ciblant des ventes, pour 2020, de plus de 280,0 millions de dollars avec la possibilité de générer des ventes de plus de 3,0 milliards de dollars en dix ans, selon le potentiel de croissance du marché des protéines végétales et la part de marché anticipée de la société.

Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS

La société utilise les mesures non conformes aux IFRS suivantes : le résultat d'exploitation ajusté, le résultat ajusté par action, le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, les capitaux de construction et la dette nette. La direction est d'avis que ces mesures non conformes aux IFRS fournissent de l'information utile aux investisseurs pour évaluer le rendement financier de la société pour les raisons mentionnées ci-après. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée aux termes des IFRS et, par conséquent, elles peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés ouvertes, et elles ne doivent pas être considérées comme des substituts d'autres mesures financières établies conformément aux IFRS.

Résultat d'exploitation ajusté

Le résultat d'exploitation ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers d'exploitation. Il est défini comme le résultat avant impôt, ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités poursuivies par la société et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se reflétera dans le résultat des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du résultat net présenté aux termes des IFRS dans les états consolidés et du résultat d'exploitation ajusté pour les périodes de trois mois et de six mois closes le 30 juin, conformément à ce qui est indiqué ci-dessous. La direction est d'avis qu'il s'agit de la mesure la plus appropriée pour évaluer les résultats d'exploitation étant donné qu'elle est représentative des activités courantes de la société.

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
Résultat net	(6 342)	\$ 34 925	\$ 43 762	\$ 62 843
Impôt sur le résultat	(1 033)	13 085	17 800	24 592
(Perte) bénéfice avant impôt sur le résultat	(7 375)	\$ 48 010	\$ 61 562	\$ 87 435
Charges d'intérêts et autres coûts de financement	9 078	1 866	16 511	3 519
Autres charges (produits)	4 281	(1 769)	6 358	1 085
Frais de restructuration et autres frais connexes (reprises)	(1 429)	1 916	1 391	3 971
Bénéfice d'exploitation	4 555	\$ 50 023	\$ 85 822	\$ 96 010
Diminution de la juste valeur des actifs biologiques ^{a)}	38 290	20 256	12 027	27 353
Perte (profit) latent(e) sur les contrats de dérivés ^{a)}	22 382	(12 446)	9 452	(12 758)
Résultat d'exploitation ajusté	65 227	\$ 57 833	\$ 107 301	\$ 110 605

Résultat ajusté par action

Le résultat ajusté par action, qui est une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers d'exploitation. Il est défini comme le bénéfice de base par action et est ajusté de la même manière que le résultat d'exploitation ajusté. Le tableau suivant présente un rapprochement entre le bénéfice de base par action présenté aux termes des IFRS dans les états financiers consolidés et le résultat ajusté par action pour le trimestre et le semestre clos le 30 juin comme il est indiqué ci-après. La direction est d'avis qu'il s'agit de la mesure la plus appropriée pour évaluer les résultats financiers étant donné qu'elle est représentative des activités courantes de la société.

(\$ par action) (non audité)	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
(Perte) bénéfice de base par action	(0,05)	\$ 0,28	\$ 0,35	\$ 0,50
Frais de restructuration et autres frais connexes (reprises) ⁶	(0,01)	0,01	0,01	0,02
Éléments inclus dans les autres charges (produits) qui ne sont pas tenus pour représentatifs des activités courantes ⁶	0,03	0,01	0,04	0,03
Variation de la juste valeur des actifs biologiques ⁷	0,23	0,12	0,07	0,16
Variation de la juste valeur des pertes (profits) latent(e)s sur les contrats de dérivés ⁷	0,13	(0,07)	0,06	(0,07)
Résultat ajusté par action⁸	0,33	\$ 0,34	\$ 0,53	\$ 0,64

Résultat ajusté avant les intérêts, l'impôt et les amortissements

Le BAIIA ajusté correspond au résultat avant intérêts et impôt, majoré des amortissements des immobilisations incorporelles et ajusté pour des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités d'exploitation courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des opérations se reflétera dans le résultat des périodes ultérieures lorsque l'actif sous-jacent sera vendu ou transféré. Le tableau suivant présente un rapprochement du résultat net présenté aux termes des IFRS dans les états financiers consolidés et du BAIIA ajusté pour les périodes de trois mois et de six mois closes le 30 juin, comme il est indiqué ci-dessous. La direction estime que le BAIIA ajusté est utile pour évaluer le rendement des activités courantes de la société, ainsi que sa capacité à générer des flux de trésorerie pour financer ses besoins en liquidités, ce qui comprend le programme d'investissement en capital de la société.

(en milliers de dollars) (non audité)	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
Résultat net	(6 342)	\$ 34 925	\$ 43 762	\$ 62 843
Impôt sur le résultat	(1 033)	13 085	17 800	24 592
(Perte) bénéfice avant impôt sur le résultat	(7 375)	\$ 48 010	\$ 61 562	\$ 87 435
Charges d'intérêts et autres coûts de financement	9 078	1 866	16 511	3 519
Éléments inclus dans les autres charges (produits) qui ne sont pas tenus pour représentatifs des activités courantes	3 877	1 602	5 701	4 292
Frais de restructuration et autres frais connexes (reprises)	(1 429)	1 916	1 391	3 971
Variation de la juste valeur des actifs biologiques et des pertes latentes sur les contrats de dérivés	60 672	7 810	21 479	14 595
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	43 205	30 404	85 825	60 278
BAIIA ajusté	108 028	\$ 91 608	\$ 192 469	\$ 174 090
Marge du BAIIA ajusté	10,6	% 10,1	% 10,0	% 10,1

Capitaux de construction

Les capitaux de construction, une mesure non conforme aux IFRS, sont utilisés par la direction pour évaluer le montant des ressources en capital investies dans des projets de développement stratégique précis qui ne sont pas encore en production commerciale. Les capitaux de construction sont représentés par les investissements de plus de 50 millions de dollars dans les projets qui sont liés aux initiatives stratégiques à long terme, et pour lesquels aucun rendement n'est attendu avant au moins 12 mois; l'actif ne sera plus classé dans la catégorie des capitaux de construction après l'entrée en exploitation. Les initiatives stratégiques actuelles incluent principalement les investissements dans les installations de production avicole à London, en Ontario, et dans l'installation de production de protéines végétales à Shelbyville, en Indiana. Le tableau suivant présente un résumé des activités des capitaux de construction et de financement par emprunt pour les périodes indiquées ci-dessous.

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	2019		2018	
Solde d'ouverture au 1^{er} janvier	22 422	\$	12 950	\$
Ajouts	18 100		1 925	
Solde au 31 mars	40 522	\$	14 875	\$
Ajouts	23 127		3 693	
Solde au 30 juin	63 649	\$	18 568	\$
Financement par emprunt des capitaux de construction[»]	63 649	\$	18 568	\$

Dette nette

Le tableau suivant présente un rapprochement de la dette nette et des montants présentés aux termes des IFRS dans les états financiers consolidés de la société au 30 juin, comme il est indiqué ci-dessous. La société établit la dette nette en prenant en compte la trésorerie et les équivalents de trésorerie, et en déduisant la dette à long terme et la dette bancaire. La direction est d'avis que cette mesure est utile pour l'évaluation du montant de levier financier utilisé.

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Au 30 juin			
	2019		2018	
Trésorerie et équivalents de trésorerie	66 927	\$	36 497	\$
Tranche de la dette à long terme échéant à moins d'un an	(874)		(827)	
Dette à long terme	(469 421)		(56 803)	
Total de la dette	(470 295)	\$	(57 630)	\$
(Dette) nette	(403 368)	\$	(21 133)	\$

ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent document et les communications publiques, orales ou écrites, de la société contiennent souvent des « énoncés prospectifs », selon la définition qu'en donne la loi sur les valeurs mobilières applicable. Ces énoncés sont fondés sur des attentes, estimations, prévisions et projections courantes sur les secteurs dans lesquels la société exerce ses activités et sur des opinions et hypothèses formulées par la direction de la société. Ces énoncés comprennent, sans s'y limiter, des énoncés sur les objectifs de la société ainsi que des énoncés liés aux opinions, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations et intentions de la société. L'information prospective spécifique figurant dans le présent document comprend, sans s'y limiter, les énoncés relatifs au rendement futur, aux attentes relatives à l'utilisation de dérivés, de contrats à terme normalisés et d'options; à l'utilisation prévue des soldes de trésorerie; aux sources de fonds visant à satisfaire aux exigences commerciales; aux attentes concernant les projets d'immobilisations, les investissements et les dépenses; aux attentes relatives à la mise en œuvre d'initiatives de protection de l'environnement; aux attentes relatives à l'adoption des nouvelles normes comptables et à l'incidence de cette adoption sur la situation financière; aux attentes relatives au rendement du régime de retraite de même qu'aux passifs futurs du régime de retraite et aux cotisations qui y seront faites; aux attentes quant au niveau de risque de crédit; et aux attentes relatives à l'issue de poursuites judiciaires. Des termes comme « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « pouvoir », « planifier », « croire », « chercher », « estimer » et leurs dérivés ou d'autres expressions semblables signalent des énoncés prospectifs. Tous les énoncés dans le présent document, à l'exception des énoncés concernant des faits historiques, constituent des énoncés prospectifs. Ces énoncés ne constituent pas des garanties au sujet du rendement futur et concernent des hypothèses, des risques et des incertitudes difficiles à prévoir.

En outre, ces énoncés et attentes concernant le rendement des activités de la société en général sont fondés sur certains facteurs et hypothèses, concernant ce qui suit, sans s'y limiter : la conjoncture économique au Canada, aux États-Unis, au Japon et en Chine; le cours de change entre le dollar canadien et le dollar américain, le yen et l'euro; l'approvisionnement et les coûts des matières premières, de l'énergie et des fournitures; les prix des produits; la disponibilité d'assurances; l'environnement concurrentiel et la conjoncture connexe des marchés; l'accroissement des efficacités opérationnelles; l'accès continu au capital; les coûts de conformité aux normes en matière d'environnement et de santé; l'absence d'une issue défavorable relative aux litiges en cours; l'absence de mesures imprévues par les gouvernements au Canada et à l'étranger, et l'hypothèse générale selon laquelle aucun des risques décrits ci-dessous ou ailleurs dans le présent document ne se réalisera. Toutes ces hypothèses sont

fondées sur l'information dont dispose actuellement la société, y compris l'information obtenue auprès de tiers. Ces hypothèses pourraient se révéler erronées en tout ou en partie. De plus, les résultats réels pourraient différer de ceux qui sont explicites, implicites ou prévus dans les énoncés prospectifs, lesquels ne reflètent les attentes de la société qu'à la date à laquelle ils ont été formulés.

Les facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats explicites, implicites ou prévus contenus dans les énoncés prospectifs, comprennent notamment les suivants :

- les risques associés à la concentration des activités de la société dans le seul secteur des protéines;
- les risques liés aux décisions de la société à l'égard de tout remboursement éventuel de capital aux actionnaires;
- Les risques liés à l'exécution des projets d'immobilisations, y compris les coûts, le calendrier et les variables réglementaires;
- les risques liés au commerce international et à l'accès à ces marchés;
- les risques associés à la concentration de la production dans un moins grand nombre d'usines;
- les risques associés à la disponibilité des capitaux;
- les risques associés aux changements relatifs aux systèmes d'information et aux processus de la société;
- les risques associés aux cybermenaces;
- les risques liés à la contamination des aliments, à la responsabilité à l'égard des produits de consommation et aux rappels de produits;
- les risques liés aux acquisitions, aux dessaisissements et aux dépenses d'investissement projetées;
- l'incidence des fluctuations des cours du marché des titres à revenu fixe et des titres de capitaux propres de même que des variations des taux d'intérêt sur la charge de retraite et les besoins de capitalisation;
- la nature cyclique du coût et de l'approvisionnement des porcs et la nature concurrentielle du marché du porc en général;
- les risques liés à la santé du bétail;
- l'incidence d'une pandémie sur les activités de la société;
- le risque de change de la société;
- la capacité de la société à se prémunir contre l'effet de la fluctuation des prix des marchandises en ayant recours à des contrats à terme normalisés de marchandises et à des options;
- l'incidence des variations de la valeur de marché des actifs biologiques et des instruments de couverture;
- les risques associés au système de gestion de l'approvisionnement pour la volaille au Canada;
- les risques associés au recours à des fabricants à façon;
- l'incidence des événements internationaux sur les prix et la libre circulation des marchandises;
- les risques que pose le respect des nombreux règlements gouvernementaux;
- les risques liés aux litiges;
- l'incidence des changements dans les goûts des consommateurs et leurs habitudes d'achat;
- les effets des nombreux règlements environnementaux et les passifs environnementaux éventuels entraînés par ceux-ci;
- les risques associés à la consolidation du commerce de détail;
- les risques liés à la concurrence;
- les risques liés à l'observation des diverses lois et pratiques en vigueur dans le cadre du droit du travail et les risques liés à d'éventuels arrêts de travail en raison du non-renouvellement de certaines conventions collectives et au recrutement et à la conservation de personnel qualifié;
- les risques associés aux prix des produits de la société;
- les risques associés à la gestion de la chaîne d'approvisionnement de la société;

- les risques associés à l'incapacité de repérer et de gérer les risques stratégiques auxquels la société fait face;
- L'incidence des modifications apportées aux Normes internationales d'informations financières (« IFRS ») et à d'autres normes comptables que la société doit respecter à des fins de réglementation.

Outre les facteurs susmentionnés, les attentes de la société à l'égard des ventes futures liées à la croissance anticipée de son secteur des protéines végétales à la date à laquelle elles ont été formulées reposent sur un certain nombre d'hypothèses, d'estimations et de projections qui sont fondées sur l'expérience et les tendances anticipées, y compris sans s'y limiter : les hypothèses sur la croissance du marché, les hypothèses sur la part de marché, l'innovation de nouveaux produits, les taux de change et la concurrence.

La société avertit le lecteur que la liste des facteurs qui précède n'est pas exhaustive. Ces facteurs sont exposés de façon plus détaillée dans la rubrique intitulée « Facteurs de risque » présentée dans le rapport de gestion annuel de la société pour l'exercice clos le 31 décembre 2018, lequel est accessible sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com. Il y aurait lieu de se reporter à cette rubrique pour plus de précisions. Certains des énoncés prospectifs peuvent être considérés comme des perspectives financières aux fins des lois sur les valeurs mobilières applicables, notamment les énoncés concernant les dépenses en immobilisations futures. Ces perspectives financières sont présentées dans le but d'évaluer les utilisations futures anticipées des flux de trésorerie, et pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Il y a lieu de ne pas supposer qu'elles se concrétiseront. La société n'a pas l'intention de mettre à jour les énoncés prospectifs, oraux ou écrits, et décline toute obligation de cette nature, en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement sauf lorsque la loi l'exige. D'autres renseignements concernant la société, y compris sa notice annuelle, sont disponibles sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com.

À propos des Aliments Maple Leaf Inc.

Les Aliments Maple Leaf est un fabricant de produits alimentaires vendus sous des marques phares notamment Maple Leaf®, Prime de Maple Leaf®, Natural SelectionsMD Maple Leaf®, Schneiders®, Country NaturalMD Schneiders®, MinaMD, Greenfield Natural Meat Co.®, LightlifeMC, Field Roast Grain Meat Co.MC et Swift®. . Maple Leaf emploie environ 12 500 personnes et exploite ses activités au Canada, aux États-Unis et en Asie. Le siège social de la société est situé à Mississauga, en Ontario, et ses actions sont cotées à la Bourse de Toronto sous le symbole MFI.

Légende des notes

1. *Le BAIIA ajusté correspond au résultat avant intérêts et impôt, majoré des amortissements des immobilisations incorporelles et ajusté pour des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités d'exploitation courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des opérations se reflétera dans le résultat des périodes ultérieures lorsque l'actif sous-jacent sera vendu ou transféré. La marge du BAIIA ajusté est calculée en fonction du BAIIA ajusté divisé par les ventes. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » dans le présent communiqué.*
2. *Le résultat d'exploitation ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers d'exploitation. Il est défini comme le résultat avant impôt, ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités poursuivies par la société et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se reflétera dans le résultat des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » dans le présent communiqué.*

3. *Le résultat ajusté par action, qui est une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers d'exploitation. Il est défini comme le bénéfice de base par action et est ajusté de la même manière que le résultat d'exploitation ajusté. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » dans le présent communiqué.*
4. *Les profits/pertes latent(e)s sur les contrats de dérivés sont présentés dans le coût des produits vendus dans les états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société pour le deuxième trimestre de 2019. Pour toute information au sujet des actifs biologiques, se reporter à la note 5 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société pour le deuxième trimestre de 2019.*
5. *Comprend l'incidence par action des frais de restructuration et autres frais connexes, après impôt.*
6. *Inclut principalement les coûts de vacance, les coûts liés à l'acquisition, les revenus d'intérêts et les coûts liés aux litiges après impôt.*
7. *Comprend l'incidence par action de la variation des pertes latentes sur les contrats de dérivés et de la variation de la juste valeur des actifs biologiques, après impôt.*
8. *Les totaux ne sont pas nécessairement justes en raison de l'arrondissement.*
9. *On suppose que ce montant est entièrement financé par emprunt dans la mesure où la société a une dette nette en cours.*
10. *La société établit la dette nette en prenant en compte la trésorerie et les équivalents de trésorerie, et en déduisant la dette à long terme et la dette bancaire. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » dans le présent communiqué.*
11. *Les capitaux de construction, une mesure non conforme aux IFRS, sont utilisés par la direction pour évaluer le montant des ressources en capital investies dans des projets de développement stratégique précis qui ne sont pas encore en production commerciale. Les capitaux de construction sont représentés par les investissements de plus de 50 millions de dollars dans les projets qui sont liés aux initiatives stratégiques à long terme, et pour lesquels aucun rendement n'est attendu avant au moins 12 mois; l'actif ne sera plus classé dans la catégorie des capitaux de construction après l'entrée en exploitation. Se reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » dans le présent communiqué.*

Bilans intermédiaires consolidés

(en milliers de dollars canadiens)
(non audité)

	Au 30 juin 2019	Au 30 juin 2018 ^{j)}	Au 31 décembre 2018 ^{j)}
ACTIFS			
Actifs courants			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	66 927 \$	36 497 \$	72 578 \$
Débiteurs	161 979	143 515	146 283
Billets à recevoir	40 049	36 452	30 504
Stocks	396 800	326 303	348 901
Actifs biologiques	107 565	87 001	111 493
Charges payées d'avance et autres actifs	47 265	22 327	38 222
Actifs détenus en vue de la vente	33 798	—	—
	854 383 \$	652 095 \$	747 981 \$
Immobilisations corporelles	1 321 425	1 138 860	1 283 950
Actifs au titre du droit d'utilisation)	233 629	—	—
Immeubles de placement	5 109	4 398	5 109
Avantages du personnel	—	36 733	5 389
Autres actifs à long terme	12 932	7 952	8 074
Goodwill	657 358	616 353	664 879
Immobilisations incorporelles	350 545	285 722	424 616
Total de l'actif	3 435 381 \$	2 742 113 \$	3 139 998 \$
PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES			
Passifs courants			
Créditeurs et charges à payer	384 002 \$	310 040 \$	344 460 \$
Partie courante des provisions	1 853	6 021	3 457
Tranche de la dette à long terme échéant à moins d'un an	874	827	80 897
Tranche de l'obligation découlant d'un contrat de location-acquisition échéant à moins d'un an	39 796	—	—
Impôt sur le résultat à payer	13 751	11 440	42 884
Autres passifs courants	45 984	46 642	24 031
	486 260 \$	374 970 \$	495 729 \$
Dette à long terme	469 421	56 803	302 524
Obligation découlant d'un contrat de location-acquisition	208 782	—	—
Avantages du personnel	160 436	112 229	103 982
Provisions	44 483	9 291	49 895
Autres passifs à long terme	2 015	15 267	53 564
Passif d'impôt différé	117 596	122 057	127 465
Total du passif	1 488 993 \$	690 617 \$	1 133 159 \$
Capitaux propres			
Capital social	845 735 \$	834 814 \$	849 655 \$
Résultats non distribués	1 119 678	1 237 712	1 178 389
Surplus d'apport	—	—	4 649
Cumul des autres éléments du résultat global	1 375	356	3 532
Actions propres	(20 400)	(21 386)	(29 386)
Total des capitaux propres	1 946 388 \$	2 051 496 \$	2 006 839 \$
Total des passifs et des capitaux propres	3 435 381 \$	2 742 113 \$	3 139 998 \$

^{j)} Veuillez vous reporter à la note 17 a) des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société pour le deuxième trimestre de 2019.

États consolidés intermédiaires du résultat net

<i>(en milliers de dollars canadiens, sauf les données liées aux actions) (non audité)</i>	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
Ventes	1 022 699	\$ 909 244	\$ 1 929 789	\$ 1 726 753
Coût des ventes	911 723	769 986	1 639 292	1 455 326
Marge brute	110 976	\$ 139 258	\$ 290 497	\$ 271 427
Frais de vente et charges générales et administratives	106 421	89 235	204 675	175 417
Bénéfice avant ce qui suit :	4 555	\$ 50 023	\$ 85 822	\$ 96 010
Frais de restructuration et autres frais connexes (reprises)	1 429	(1 916)	(1 391)	(3 971)
Autres produits (charges)	(4 281)	1 769	(6 358)	(1 085)
Bénéfice avant charges d'intérêts et impôt sur le résultat	1 703	\$ 49 876	\$ 78 073	\$ 90 954
Charges d'intérêts et autres coûts de financement	9 078	1 866	16 511	3 519
(Perte) bénéfice avant impôt sur le résultat	(7 375)	\$ 48 010	\$ 61 562	\$ 87 435
Recouvrement (charge) d'impôt	(1 033)	13 085	17 800	24 592
Résultat net	(6 342)	\$ 34 925	\$ 43 762	\$ 62 843
(Perte) bénéfice par action :				
(Perte) bénéfice de base par action	(0,05)	\$ 0,28	\$ 0,35	\$ 0,50
(Perte diluée) bénéfice dilué par action	(0,05)	\$ 0,27	\$ 0,35	\$ 0,49
Nombre moyen pondéré d'actions (en millions)				
De base	123,7	126,0	123,6	126,1
Dilué	123,7	128,3	125,4	128,5

États consolidés intermédiaires des autres éléments du résultat global

<i>(en milliers de dollars canadiens) (non audité)</i>	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
Résultat net	(6 342)	\$ 34 925	\$ 43 762	\$ 62 843
Autres éléments du résultat global				
Gains et (pertes) actuariel(le)s qui ne seront pas reclassés dans le résultat net				
(après l'impôt de 6,6 millions de dollars et de 15,9 millions de dollars; 5,3 millions de dollars et 9,4 millions de dollars en 2018)	(18 618)	\$ 14 874	\$ (45 000)	\$ 26 649
Éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés ultérieurement dans le résultat net:				
Variation de l'écart de conversion cumulé (après l'impôt de 0,0 million de dollars et 0,0 million de dollars; 0,0 million de dollars et 0,0 million de dollars en 2018)	(7 557)	\$ 7 369	\$ (15 717)	\$ 19 198
Variation des profits (pertes) de change sur la dette à long terme désignée comme couverture d'investissement net (après l'impôt de 1,1 million de dollars et 2,1 millions de dollars; 0,1 million de dollars et 0,4 million de dollars en 2018)	6 277	(1 358)	11 461	(2 855)
Variation des profits (pertes) latent(e)s sur les couvertures de flux de trésorerie (après l'impôt de 0,4 million de dollars et 0,7 million de dollars; 0,4 million de dollars et 0,9 million de dollars en 2018)	1 307	(1 207)	2 099	(6 367)
Total des éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés ultérieurement dans le résultat net	27	\$ 4 804	\$ (2 157)	\$ 9 976
Total des autres éléments du résultat global	(18 591)	\$ 19 678	\$ (47 157)	\$ 36 625
Résultat global	(24 933)	\$ 54 603	\$ (3 395)	\$ 99 468

États consolidés intermédiaires des variations des capitaux propres

(en milliers de dollars canadiens) (non audité)	Capital social	Résultat non distribué	Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global ¹⁾			Actions propres	Total des capitaux propres
				Rajustement pour écart de conversion	Profits et pertes latents sur les couvertures de flux de trésorerie			
Solde au 31 décembre 2018	849 655	\$ 1 178 389	\$ 4 649	\$ 8 518	\$ (4 986)	\$ (29 386)	2 006 839	\$
Incidence des nouvelles normes IFRS ²⁾	—	(1 100)	—	—	—	—	(1 100)	
Résultat net	—	43 762	—	—	—	—	43 762	
Autres éléments du résultat global ³⁾	—	(45 000)	—	(4 256)	2 099	—	(47 157)	
Dividendes déclarés (0,29 \$ par action)	—	(35 910)	—	—	—	—	(35 910)	
Charge de rémunération fondée sur des actions	—	—	9 404	—	—	—	9 404	
Impôt différé sur la rémunération fondée sur des actions	—	—	1 160	—	—	—	1 160	
Obligation au titre des actions rachetées	(6 891)	—	(8 221)	—	—	—	(15 112)	
Exercice d'options sur actions	2 971	—	—	—	—	—	2 971	
Règlement de la rémunération fondée sur des actions	—	(20 463)	(6 992)	—	—	13 986	(13 469)	
Achat d'actions par la fiducie responsable des unités d'actions temporairement inaccessibles	—	—	—	—	—	(5 000)	(5 000)	
Solde au 30 juin 2019	845 735	\$ 1 119 678	\$	\$ 4 262	\$ (2 887)	\$ (20 400)	\$ 1 946 388	\$

(en milliers de dollars canadiens) (non audité)	Capital social	Résultat non distribué	Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global ¹⁾			Actions propres	Total des capitaux propres
				Rajustement pour écart de conversion	Profit et perte latent(e)s sur les couvertures de flux de trésorerie			
Solde au 31 décembre 2017	835 154	\$ 1 253 035	\$	\$ (11 420)	\$ 1 800	\$ (26 961)	2 051 608	\$
Incidence des nouvelles normes IFRS	—	(3 695)	—	—	—	—	(3 695)	
Résultat net	—	62 843	—	—	—	—	62 843	
Autres éléments du résultat global ³⁾	—	26 649	—	16 343	(6 367)	—	36 625	
Dividendes déclarés (0,26 \$ par action)	—	(32 844)	—	—	—	—	(32 844)	
Charge de rémunération fondée sur des actions	—	—	9 238	—	—	—	9 238	
Impôt différé sur la rémunération fondée sur des actions	—	—	(500)	—	—	—	(500)	
Rachat d'actions	(16 180)	(51 401)	(8 738)	—	—	—	(76 319)	
Exercice d'options sur actions	15 840	—	—	—	—	—	15 840	
Règlement de la rémunération fondée sur des actions	—	(16 875)	—	—	—	10 575	(6 300)	
Achat d'actions par la fiducie responsable des unités d'actions temporairement inaccessibles	—	—	—	—	—	(5 000)	(5 000)	
Solde au 30 juin 2018	834 814	\$ 1 237 712	\$	\$ 4 923	\$ (4 567)	\$ (21 386)	\$ 2 051 496	\$

¹⁾ *Éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés ultérieurement dans le résultat net.*

²⁾ *La variation des gains et pertes actuariels qui ne sera pas reclassée dans le résultat net et qui a été reclassée dans les résultats non distribués est incluse dans les autres éléments du résultat global.*

³⁾ *Veillez vous reporter à la note 2b) des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société pour le deuxième trimestre de 2019.*

États intermédiaires consolidés des flux de trésorerie

<i>(en milliers de dollars canadiens) (non audité)</i>	Trimestres clos les 30 juin		Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018	2019	2018
FLUX DE TRÉSORERIE LIÉS AUX ACTIVITÉS SUIVANTES				
Activités d'exploitation				
Résultat net	(6 342)	\$ 34 925	\$ 43 762	\$ 62 843
Ajouter (déduire) les éléments sans effet sur la trésorerie :				
Variation de la juste valeur des actifs biologiques	38 290	20 256	12 027	27 353
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	43 205	30 413	85 825	60 297
Rémunération fondée sur des actions	4 254	4 368	9 404	9 238
Impôts sur les bénéfices reportés	(206)	9 554	5 700	15 660
Impôt exigible	(827)	3 531	12 100	8 932
Charges d'intérêts et autres coûts de financement	9 078	1 866	16 511	3 519
Perte sur la vente d'actifs à long terme	523	3 447	717	3 832
Variation de la juste valeur des instruments financiers dérivés non désignés	21 693	(12 485)	7 073	(12 300)
Variation du passif des régimes de retraite	421	1 900	950	3 605
Impôt sur le résultat payé, montant net	(4 915)	(1 802)	(30 784)	(4 270)
Intérêts payés	(7 009)	(1 465)	(13 742)	(2 639)
Variation de la provision pour frais de restructuration et autres frais connexes	(2 030)	(3 702)	146	(4 287)
Variation de la marge des dérivés	(5 063)	9 755	2 525	16 285
Autres	(308)	1 579	(64)	(4 864)
Variation des éléments hors trésorerie du fonds de roulement	(18,078)	(31 669)	(60 888)	(80 678)
Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation	72 686	\$ 70 471	\$ 91 262	\$ 102 526
Activités de financement				
Dividendes versés	(17 941)	\$ (16 369)	\$ (35 910)	\$ (32 844)
Augmentation (diminution) nette de la dette à long terme	10 436	(4 483)	100 297	44 854
Paiement de l'obligation découlant d'un contrat de location-acquisition	(8 530)	—	(16 871)	—
Exercice d'options sur actions	2 971	15 626	2 971	15 840
Rachat d'actions	—	(48 854)	—	(70 944)
Paiement des coûts de financement différés	(4 785)	(50)	(4 828)	(79)
Rachat d'actions propres	(5 000)	—	(5 000)	(5 000)
Entrées (sorties) liées aux activités de financement	(22 849)	\$ (54 130)	\$ 40 659	\$ (48 173)
Activités d'investissement				
Entrées d'actifs à long terme	(65 280)	\$ (47 541)	\$ (125 415)	\$ (82 901)
Acquisitions, moins la trésorerie acquise	—	—	(847)	(138 380)
Produit de la vente d'actifs à long terme	75	—	75	—
Paiement de la charge d'impôt assumée à l'acquisition	—	—	11 385	—
Sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement	(65 205)	\$ (47 541)	\$ (137 572)	\$ (221 281)
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(15 368)	\$ (31 200)	\$ (5 651)	\$ (166 928)
Trésorerie et équivalents de trésorerie, au début de la période	82 295	67 697	72 578	203 425
Trésorerie et équivalents de trésorerie, à la fin de la période	66 927	\$ 36 497	\$ 66 927	\$ 36 497