



TSX: MFI

www.mapleleaffoods.com

Les Aliments Maple Leaf présente ses résultats du troisième trimestre 2013

TSX : MFI

www.mapleleaffoods.com

TORONTO, ON, le 30 octobre 2013 /CNW/ - Les Aliments Maple Leaf Inc. (TSX : MFI) a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2013.

- Le résultat opérationnel ajusté^{1) 2) 3)} s'est établi à 18,6 millions de dollars pour le troisième trimestre, comparativement à 47,9 millions de dollars au dernier exercice. En cumul annuel, le résultat opérationnel ajusté se situe à 12,0 millions de dollars par rapport à 102,3 millions de dollars pour l'exercice précédent.
- Le bénéfice ajusté par action^{2) 3) 4)} correspond à une perte de 0,01 \$ comparativement à un bénéfice ajusté par action de 0,13 \$ au dernier exercice. En cumul annuel, le bénéfice ajusté par action correspond à une perte de 0,25 \$ comparativement à un bénéfice ajusté par action de 0,21 \$ pour l'exercice précédent.
- Le Groupe des produits de boulangerie a enregistré des marges du BAIIA^{2) 5)} ajusté de 13,5 %, attribuables aux améliorations d'efficacité et à la croissance du volume au Royaume-Uni.

« Il s'agit d'une période de transition très difficile pour Maple Leaf, car l'incidence à court terme des conditions volatiles du marché des protéines animales, conjuguée au coût important du changement, a été majeure », a déclaré Michael H. McCain, président et chef de la direction. « Nous avons cinq importantes entreprises opérationnelles en démarrage en même temps, pendant un exercice où les marchés des marchandises n'ont pas été favorables. Toutefois, ces conditions transitoires ne nuisent pas à la solidité sous-jacente de la société ni à sa direction stratégique. Notre performance commerciale est solide et nous sommes satisfaits des progrès obtenus dans la mise en œuvre de notre stratégie liée aux ventes de viandes préparées. Nos activités de boulangerie affichent des résultats records alors que nous sommes au deuxième semestre de 2013. En recherchant des stratégies de rechange, nous sommes déterminés à optimiser la valeur de ces activités, soit comme faisant partie de Maple Leaf, soit avec un nouveau propriétaire. »

Aperçu financier

Pour le troisième trimestre, les ventes de Les Aliments Maple Leaf Inc. (la « société ») se sont établies à 1 150,2 millions de dollars, en baisse de 2,5 % par rapport au dernier exercice, ou de 1,1 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence des dessaisissements et des taux de change, la diminution des volumes ayant été en partie annulée par les hausses de prix et par l'amélioration de la composition des ventes. Pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, les ventes se sont situées à 3 364,2 millions de dollars, un recul de 3,6 % comparativement à l'exercice précédent, ou de 2,1 % après ajustement pour tenir compte des dessaisissements et des taux de change, en raison des mêmes facteurs.

Le résultat opérationnel ajusté a chuté de 61,1 %, se situant à 18,6 millions de dollars pour le troisième trimestre, comparativement à 47,9 millions de dollars pour l'exercice précédent, car les résultats du groupe des protéines animales ont subi les effets des coûts plus élevés liés à la mise en œuvre de sa stratégie relative aux viandes préparées et aux piètres conditions du marché des marchandises, coûts qui n'ont été que faiblement contrebalancés par les résultats plus solides du Groupe des produits de boulangerie. Pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, le résultat opérationnel ajusté a reculé de 88,2 %, s'établissant à 12,0 millions de dollars, comparativement à 102,3 millions de dollars au dernier exercice, en raison des facteurs similaires indiqués ci-dessus.

Le résultat net tiré des activités poursuivies²⁾ pour le troisième trimestre a été nul (perte de 0,02 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) comparativement à 11,4 millions de dollars (0,06 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) au dernier exercice. Le résultat net tiré des activités poursuivies comprenait 15,1 millions de dollars (0,08 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) de coûts avant impôts liés aux activités de restructuration et à d'autres coûts connexes (4,6 millions de dollars, ou 0,02 \$ par action de base attribuable aux

actionnaires ordinaires en 2012). En cumul annuel, la perte nette liée aux activités poursuivies s'est chiffrée à 42,2 millions de dollars (perte de 0,34 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) comparativement à un résultat net de 1,2 million de dollars (perte de 0,02 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) au dernier exercice. En cumul annuel, la perte nette comprenait 77,9 millions de dollars (0,40 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires) de coûts avant impôts liés aux activités de restructuration et à d'autres coûts connexes (34,7 millions de dollars, ou 0,19 \$ par action de base attribuable aux actionnaires ordinaires en 2012).

Au troisième trimestre, le bénéfice ajusté par action correspond à une perte de 0,01 \$ comparativement à un bénéfice ajusté par action de 0,13 \$ au dernier exercice. En cumul annuel, le bénéfice ajusté par action a reculé et correspond à une perte de 0,25 \$, comparativement à un bénéfice ajusté par action de 0,21 \$ au dernier exercice.

Plusieurs éléments sont exclus de l'analyse du résultat sous-jacent, car ils ne sont pas représentatifs des activités opérationnelles courantes. Veuillez vous reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » à la fin du présent communiqué pour obtenir la description et le rapprochement de toutes les mesures financières non conformes aux IFRS.

Données par secteur d'activité

Le tableau qui suit présente un sommaire des ventes par secteur d'activité :

(en milliers de dollars) (non audité)	Troisième trimestre		Cumul annuel	
	2013	2012	2013	2012
Groupe des produits de la viande	750 947 \$	772 460	2 180 971 \$	2 295 124 \$
Groupe agroalimentaire ³⁾	6 339	6 359	24 420	17 657
Groupe des protéines animales	757 286 \$	778 819	2 205 391 \$	2 312 781 \$
Groupe des produits de boulangerie	392 924	401 294	1 158 836	1 176 019
Ventes	1 150 210 \$	1 180 113	3 364 227 \$	3 488 800 \$

Le tableau qui suit présente un sommaire du résultat opérationnel ajusté par secteur d'activité :

(en milliers de dollars) (non audité)	Troisième trimestre		Cumul annuel	
	2013	2012 ²⁾	2013	2012 ²⁾
Groupe des produits de la viande	(21 624) \$	22 875	(43 568) \$	55 783 \$
Groupe agroalimentaire ³⁾	1 559	(3 978)	(28 255)	(10 627)
Groupe des protéines animales	(20 065) \$	18 897	(71 823) \$	45 156 \$
Groupe des produits de boulangerie	38 547	29 903	85 355	63 506
Coûts non affectés dans le résultat opérationnel ajustéⁱ⁾	120	(934)	(1 499)	(6 404)
Résultat opérationnel ajusté	18 602 \$	47 866	12 033 \$	102 258 \$

i) Les coûts non affectés comprennent les charges qui ne peuvent être rattachées séparément aux secteurs d'activité, et ne font pas partie des mesures utilisées par la société pour évaluer les résultats opérationnels sectoriels.

Groupe des protéines animales

Les résultats du Groupe des protéines animales, comprenant les activités du Groupe des produits de la viande et du Groupe agroalimentaire de la société, doivent être considérés en totalité en raison d'opérations inter-sociétés et de facteurs corrélés en lien avec ces activités.

Les ventes du Groupe des protéines animales ont reculé de 2,8 % et se sont fixées à 757,3 millions de dollars pour le troisième trimestre, par rapport à 778,8 millions de dollars au dernier exercice. Pour les neuf premiers mois, les ventes ont diminué de 4,6 %, se situant à 2 205,4 millions de dollars. Les baisses enregistrées pour le trimestre et en cumul annuel ont

été essentiellement le fait de la diminution des volumes et de la vente par la société de ses activités de transformation de la pomme de terre, ce qui a été en partie compensé par des hausses de prix et une meilleure combinaison des ventes.

Au troisième trimestre, le résultat opérationnel ajusté s'est soldé par une perte de 20,1 millions de dollars par rapport à un résultat opérationnel ajusté de 18,9 millions de dollars au dernier exercice, ce qui découle des coûts transitoires liés à la mise en service des usines de transformation de la viande nouvellement agrandies ainsi qu'à la faiblesse persistante des conditions du marché des marchandises.

Pour les neuf premiers mois, le résultat opérationnel ajusté a diminué, se soldant par une perte de 71,8 millions de dollars, par rapport à un résultat opérationnel ajusté de 45,2 millions de dollars pour l'exercice précédent, en raison de facteurs similaires à ceux mentionnés précédemment, auxquels s'ajoute l'incidence de la baisse des volumes liés aux viandes préparées au premier trimestre de 2013.

Groupe des produits de la viande

Comprend les produits de viandes préparées et à valeur ajoutée, les troussees-repas et les produits de porc, de volaille et de dinde frais vendus au détail, à des services alimentaires, à l'industrie et aux dépanneurs. Comprend des marques canadiennes dominantes comme Maple Leaf^{MD} et Schneiders^{MD} et de nombreuses autres sous-marques importantes.

Pour le troisième trimestre, les ventes du Groupe des produits de la viande se sont situées à 750,9 millions de dollars, en baisse de 2,8 %, ou de 1,0 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence de la vente par la société de ses activités de transformation de la pomme de terre et des taux de change. Les volumes plus faibles des activités de transformation primaire du porc et des activités liées aux viandes préparées ont été partiellement compensés par des prix plus élevés dans les activités de transformation primaire et par une combinaison favorable des ventes dans le secteur des viandes préparées. Pour les neuf premiers mois, les ventes ont reculé de 5,0 %, ou de 3,0 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence de la vente par la Société de ses activités de transformation de la pomme de terre et des taux de change. Dans le secteur des viandes préparées, les volumes ont baissé d'environ 8 % au premier trimestre, les consommateurs ayant réagi à court terme à la hausse des prix, mais ils se sont ensuite améliorés aux deuxième et troisième trimestres.

Le résultat opérationnel ajusté a reculé au troisième trimestre et s'est soldé par une perte de 21,6 millions de dollars comparativement à un résultat opérationnel ajusté de 22,9 millions de dollars au dernier exercice, en raison des facteurs expliqués ci-après.

La société traverse une phase intensive de mise en œuvre d'une stratégie visant un accroissement d'échelle, de productivité et de rentabilité dans son réseau des viandes préparées. Cela comprend la mise en service des activités de trois usines agrandies récemment, d'un nouveau centre de distribution pour desservir le centre et l'est du Canada ainsi que d'une usine ultra-moderne nouvellement construite à Hamilton, en Ontario. Le soutien de ces activités s'est traduit par des coûts transitoires d'environ 15 millions de dollars au cours du trimestre (environ 3 millions de dollars en 2012) et d'environ 34 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 (environ 8 millions de dollars en 2012), en particulier en lien avec l'installation de nouvelles technologies, le transfert des volumes et la fourniture des ressources supplémentaires requises pour soutenir ces mises en route. Outre les projets de transformation, les résultats ont subi l'effet négatif de la hausse des prix des matières premières et de l'inflation des autres coûts, en raison principalement d'une augmentation des prix du porc frais. Des améliorations de la combinaison des ventes résultant de plusieurs lancements de nouveaux produits au second semestre de 2012 et au premier semestre de 2013 ont partiellement compensé ces reculs.

Les résultats des activités de transformation primaire du porc ont continué de subir l'effet négatif de la dévaluation du yen japonais, ce qui a diminué la rentabilité des ventes à l'exportation. Les écarts sur les activités nord-américaines de transformation primaire du porc se sont également contractés alors que les coûts du porc vivant ont dépassé la hausse des prix du porc. Les résultats du secteur de la volaille fraîche sont demeurés stables alors que les écarts plus faibles sur les activités de transformation primaire ont été compensés par une baisse des frais de vente, des frais généraux et des dépenses administratives.

La vente des activités de transformation de la pomme de terre de la société a réduit le résultat opérationnel ajusté d'environ 3 millions de dollars au troisième trimestre, par rapport à l'exercice précédent.

Pour les neuf premiers mois, le résultat opérationnel ajusté s'est soldé par une perte de 43,6 millions de dollars par rapport au résultat opérationnel ajusté de 55,8 millions de dollars pour l'exercice précédent, en raison de facteurs similaires à ceux mentionnés ci-dessus, auxquels s'ajoute l'incidence de la diminution des volumes des activités liées aux viandes préparées au premier trimestre de 2013. La vente des activités de transformation de la pomme de terre de la société a réduit le résultat opérationnel ajusté d'environ 10 millions de dollars pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013, comparativement au dernier exercice.

Groupe agroalimentaire

Comprend les activités canadiennes de production porcine

Les ventes du Groupe agroalimentaire pour le troisième trimestre se sont chiffrées à 6,3 millions de dollars, demeurant stables par rapport à l'exercice précédent. Pour les neuf premiers mois, les ventes ont augmenté de 38,3 %, s'établissant à 24,4 millions de dollars par rapport à 17,7 millions de dollars au précédent exercice, en raison des volumes plus élevés de production de porc et des prix plus élevés de ventes de nourriture pour animaux.

Le résultat opérationnel ajusté du troisième trimestre a progressé, atteignant 1,6 million de dollars M\$, comparativement à une perte de 4,0 millions de dollars à l'exercice précédent. Les résultats des activités de production porcine ont augmenté en raison du renversement d'une provision découlant de la résiliation d'un arrangement préliminaire avec un fournisseur consistant à recevoir les porcs sur la base du coût de production plutôt qu'au prix du marché. Les résultats ont aussi bénéficié d'une hausse des prix du porc vivant qui a plus que compensé les coûts plus élevés de la nourriture. Ces hausses ont été partiellement neutralisées par une contribution plus faible des programmes de couverture par rapport à l'exercice précédent.

En cumul annuel, le résultat opérationnel ajusté a chuté, se soldant par une perte de 28,3 millions de dollars, comparativement à une perte de 10,6 millions de dollars au dernier exercice, en raison des coûts plus élevés de la nourriture qui ont dépassé la hausse des prix du porc, ainsi que d'une contribution plus faible des programmes de couverture. Le renversement de provision du troisième trimestre décrit plus haut n'a pas eu d'incidence sur le résultat en cumul annuel, car les coûts associés à la provision ont été comptabilisés aux premier et deuxième trimestres de 2013.

Groupe des produits de boulangerie

Comprend les produits de boulangerie frais et congelés, notamment les pains, petits pains, bagels, pains de spécialité et artisanaux, pâtisseries sucrées et pâtes et sauces fraîches vendus au détail, aux services alimentaires et aux dépanneurs. Comprend les marques nationales comme Dempster's^{MD}, Tenderflake^{MD}, Olivier^{MD} et New York Bakery Co^{MD} et de nombreuses marques régionales dominantes.

Pour le troisième trimestre, les ventes du Groupe des produits de boulangerie se sont fixées à 392,9 millions de dollars, en baisse de 2,1 %, ou de 1,3 % après ajustement pour tenir compte des activités de boulangerie abandonnées au Royaume-Uni et de l'incidence des taux de change sur les ventes réalisées aux États-Unis et au Royaume-Uni. L'incidence de la diminution des volumes de vente des produits de boulangerie frais a été en partie annulée par la croissance des volumes au Royaume-Uni ainsi que par les hausses de prix mises en œuvre dans le secteur des produits de boulangerie frais et celui des produits de boulangerie congelés au Royaume-Uni.

Pour les neuf premiers mois, les ventes ont reculé de 1,5 %, se situant à 1 158,8 millions de dollars, par rapport à 1 176,0 millions de dollars, ou de 0,8 % après ajustement pour tenir compte des catégories abandonnées au Royaume-Uni et des taux de change en raison de facteurs similaires indiqués plus haut.

Le résultat opérationnel ajusté du troisième trimestre a progressé de 28,9 %, passant à 38,5 millions de dollars au lieu de 29,9 millions de dollars au dernier exercice, en raison d'un résultat plus élevé des activités liées aux produits congelés en Amérique du Nord et aux activités de boulangerie au Royaume-Uni.

Les activités liées aux produits de boulangerie congelés en Amérique du Nord ont bénéficié des réductions de coûts opérationnels et des hausses de prix, alors que les résultats des activités au Royaume-Uni ont bénéficié des volumes accrus dans les catégories des bagels et des croissants. Des volumes plus faibles ainsi que la hausse des prix des matières premières et l'inflation des coûts dans les activités liées aux produits de boulangerie frais ont été en partie neutralisés par des efficacités opérationnelles comme la fermeture d'une troisième boulangerie à Toronto, en Ontario, par des hausses de prix et par une baisse des frais de vente, des frais généraux et des frais d'administration. Les activités liées aux pâtes fraîches ont généré des résultats conformes à ceux du dernier exercice.

Pour les neuf premiers mois, le résultat opérationnel ajusté a bondi de 34,4 %, s'élevant à 85,4 millions de dollars, par rapport à 63,5 millions de dollars au dernier exercice. Les résultats du secteur des produits de boulangerie congelés et ceux liés aux activités de boulangerie au Royaume-Uni se sont améliorés grâce aux facteurs similaires indiqués plus haut. Dans le secteur des produits de boulangerie frais, les résultats se sont améliorés en raison de hausses des prix, d'améliorations opérationnelles et d'une baisse des frais de vente, des frais généraux et des frais d'administration, partiellement neutralisée par une baisse des volumes ainsi que par la hausse des prix des matières premières et l'inflation des coûts. Les résultats du secteur des pâtes fraîches ont augmenté en raison surtout d'une radiation de stocks effectuée au premier trimestre de l'exercice précédent et qui ne s'est pas répétée.

Vente de l'entreprise Rothsay

Au cours du quatrième trimestre, la société s'est départie de l'entreprise Rothsay spécialisée dans la récupération de sous-produits en vertu d'un accord de vente de l'entreprise à Darling International Inc. Les résultats opérationnels de l'usine Rothsay ont été classés à titre d'activités abandonnées et les montants de 2012 ont été présentés à titre d'activités abandonnées sur une base comparable. Les activités de l'entreprise Rothsay étaient comptabilisées auparavant sous le Groupe agroalimentaire. Le bénéfice par action des activités abandonnées s'est chiffré à 0,11 \$ pour le troisième trimestre (0,11 \$ en 2012) et à 0,31 \$ pour la période de neuf mois close le 30 septembre 2013 (0,32 \$ en 2012)

Objectifs à long terme concernant la marge du BAIIA

À la suite de la vente de l'entreprise Rothsay, la société a ajusté son objectif concernant la marge du BAIIA pour 2015, le fixant à 10,8 %, ce qui tient compte d'un objectif révisé de 10,0 % pour la marge du BAIIA du Groupe des protéines animales et d'un objectif non modifié de 12,3 % pour le Groupe des produits de boulangerie.

Événements postérieurs

Le 10 octobre 2013, la société a remboursé des débetures exigibles à l'origine en octobre 2016. La valeur comptable des débetures au 31 décembre 2012 était de 26,3 millions de dollars, avec des paiements restants du principal au 30 septembre 2013 de 24,9 millions de dollars. Le montant total payé était de 28,2 millions de dollars, incluant des intérêts courus de 0,9 million de dollars.

Le 21 octobre 2013, la société a annoncé qu'elle examine des stratégies de rechange pour ses activités de boulangerie, incluant la possibilité de vendre sa participation de 90 % dans Canada Bread Company, Limited. Le processus devrait se conclure au début de 2014. Maple Leaf a constitué un comité d'administrateurs indépendants chargé de superviser le processus et de faire des recommandations sur l'utilisation des produits dans le cas d'une vente, ce qui pourrait inclure une combinaison des éléments suivants : remboursement de la dette, réinvestissement dans l'entreprise et remboursement de capital aux actionnaires. Il n'existe aucune assurance que le processus lancé par Maple Leaf conduira à la conclusion d'une transaction.

Le 24 octobre 2013, la société a annoncé la signature d'une entente définitive portant sur la vente de la majeure partie de ses actifs nets liés aux pâtes et sauces fraîches, une composante du Groupe des produits de boulangerie, pour un produit brut d'environ 120 millions de dollars. Sous réserve de l'examen du Bureau de la concurrence, la transaction devrait être conclue d'ici la fin de 2013.

Le 28 octobre 2013, la société a vendu ses activités de Rothsay pour un produit brut de 644,5 millions de dollars. Les actifs et les passifs associés à Rothsay sont classés à titre d'actifs détenus pour la vente au 30 septembre 2013.

Autres considérations

Le 29 octobre 2013, la société a déclaré un dividende de 0,04 \$ par action, payable le 31 décembre 2013 aux actionnaires inscrits à la clôture des marchés le 6 décembre 2013. Sauf indication contraire de la société par écrit, au plus tard à la date de paiement du dividende, ce dividende sera considéré comme admissible au « crédit d'impôt pour dividendes amélioré ».

Un document à l'intention des investisseurs sur les résultats financiers de la société pour le troisième trimestre peut être consulté en ligne à l'adresse www.mapleleaffoods.com, sous l'onglet « Investisseurs », sur la page des résultats trimestriels. Une conférence téléphonique aura lieu à 14 h 30 HAE le 30 octobre 2013 pour passer en revue les résultats financiers du troisième trimestre des Aliments Maple Leaf. Pour participer à la conférence téléphonique, veuillez composer le 416-340-2216 ou le 1-866-226-1792. Les personnes qui n'auront pu participer à la conférence pourront en écouter une version archivée qui sera disponible une heure après l'événement au 905-694-9451/1-800-408-3053 (code d'accès 3231342).

Une diffusion Web de la conférence sur les résultats financiers du troisième trimestre sera également offerte à l'adresse <http://edge.media-server.com/m/p/p4cgamtu/lan/en>.

Il est possible de télécharger la version intégrale des états financiers et du rapport de gestion connexe de la société à partir de son site Web.

Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS

La société utilise les mesures non conformes aux IFRS suivantes : résultat opérationnel ajusté, bénéfice ajusté par action, BAIIA ajusté, dette nette et rendement des actifs nets. La direction est d'avis que ces mesures non conformes aux IFRS fournissent de l'information utile aux investisseurs pour évaluer le rendement financier de la société pour les raisons mentionnées ci-après. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée aux termes des IFRS et, par conséquent, elles peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés ouvertes, et elles ne doivent pas être considérées comme des substituts d'autres mesures financières établies conformément aux IFRS.

Résultat opérationnel ajusté

Le résultat opérationnel ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels. Il est défini comme le résultat avant impôt ajusté pour des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles en cours de l'entreprise, ou pour des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du résultat net, tel qu'il est déclaré en vertu des IFRS dans les états des résultats intermédiaires consolidés non audités pour les périodes de trois mois et de neuf mois closes, et du résultat opérationnel ajusté, conformément à ce qui est indiqué ci-dessous. La direction croit que cette base est la plus appropriée pour évaluer les résultats opérationnels, car elle est représentative des activités courantes de la société.

	<i>Trimestres clos le 30 septembre 2013</i>				
	Groupe des produits de la viande	Groupe agro-alimentaire ³⁾	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
<i>(en milliers de dollars)</i>					
<i>(non audité)</i>					
Résultat net tiré des activités poursuivies					14 \$
Impôt sur le résultat					1 091
Résultat avant impôt tiré des activités poursuivies					1 105 \$
Charge d'intérêt					18 673
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(655)
Autres (produits) charges	(2 029)	(141)	755	(17 040)	(18 455)
Frais de restructuration et autres frais connexes	11 379	-	3 714	-	15 093
Résultat tiré des activités poursuivies	(21 624) \$	1 559 \$	38 547 \$	(2 721) \$	15 761 \$
Diminution (hausse) de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	(894)	(894)
Pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises	-	-	-	3 735	3 735
Résultat opérationnel ajusté	(21 624) \$	1 559 \$	38 547 \$	120 \$	18 602 \$

<i>Trimestre clos le 30 septembre 2012²⁾</i>					
<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro-alimentaire³⁾	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
	Résultat net tiré des activités poursuivies				
Impôt sur le résultat					5 487
Résultat avant impôt tiré des activités poursuivies					16 859 \$
Charge d'intérêt					18 442
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(2 247)
Autres (produits) charges	(829)	(3)	13	(667)	(1 486)
Frais de restructuration et autres frais connexes	4 414	-	170	-	4 584
Résultat tiré des activités poursuivies	22 875 \$	(3 978) \$	29 903 \$	(12 648) \$	36 152 \$
Diminution (hausse) de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	13 038	13 038
Pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises	-	-	-	(1 324)	(1 324)
Résultat opérationnel ajusté	22 875 \$	(3 978) \$	29 903 \$	(934) \$	47 866 \$

<i>Période de neuf mois close le 30 septembre 2013</i>					
<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro-alimentaire³⁾	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
	Résultat net tiré des activités poursuivies				
Impôt sur le résultat					(18 625)
Résultat avant impôt tiré des activités poursuivies					(60 810)\$
Charge d'intérêt					52 009
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(1 930)
Autres (produits) charges	(46 913)	(709)	5 147	(20 962)	(63 437)
Frais de restructuration et autres frais connexes	60 976	-	15 168	1 745	77 889
Résultat tiré des activités poursuivies	(43 568) \$	(28 255) \$	85 355 \$	(9 811) \$	3 721 \$
Diminution (hausse) de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	4 569	4 569
Pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises	-	-	-	3 743	3 743
Résultat opérationnel ajusté	(43 568) \$	(28 255) \$	85 355 \$	(1 499) \$	12 033 \$

<i>Période de neuf mois close le 30 septembre 2012²⁾</i>					
<i>(en milliers de dollars)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro- alimentaire³⁾	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
<i>(non audité)</i>					
Résultat net tiré des activités poursuivies					1 199 \$
Impôt sur le résultat					5 474
Résultat avant impôt tiré des activités poursuivies					6 673 \$
Charge d'intérêt					54 503
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(7 180)
Autres (produits) charges	(2 996)	(65)	(1 358)	93	(4 326)
Frais de restructuration et autres frais connexes	27 456	-	7 259	-	34 715
Résultat tiré des activités poursuivies	55 783 \$	(10 627) \$	63 506 \$	(24 277) \$	84 385 \$
Diminution (hausse) de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	14 139	14 139
Pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises	-	-	-	3 734	3 734
Résultat opérationnel ajusté	55 783 \$	(10 627) \$	63 506 \$	(6 404) \$	102 258 \$

Bénéfice ajusté par action

Le bénéfice ajusté par action, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels courants. Il est défini comme le bénéfice de base par action tiré des activités poursuivies attribuable aux actionnaires ordinaires, et il est ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du bénéfice de base par action tiré des activités poursuivies tel qu'il est présenté aux termes des IFRS dans les états des résultats intermédiaires consolidés non audités pour les périodes de trois mois et de neuf mois closes, et du bénéfice ajusté par action, conformément à ce qui est indiqué ci-dessous. La direction croit que cette base est la plus appropriée pour évaluer les résultats financiers, car elle est représentative des activités courantes de la société.

<i>(en dollars par action)</i> <i>(en milliers de dollars)</i>	Trimestres clos les		Périodes de neuf mois closes les	
	30 septembre		30 septembre	
	2013	2012 ⁽²⁾	2013	2012 ⁽²⁾
Bénéfice (perte) de base par action tiré des activités poursuivies	(0,02)	\$ 0,06	(0,34)	\$ (0,02)
Frais de restructuration et autres frais connexes ⁽ⁱ⁾	0,08	0,02	0,40	0,19
Éléments inclus dans les autres produits qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités courantes ⁽ⁱⁱ⁾	(0,08)	-	(0,34)	-
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés ⁽ⁱⁱⁱ⁾	-	(0,01)	(0,01)	(0,04)
Variation de la juste valeur des pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises ⁽ⁱⁱⁱ⁾	0,02	(0,01)	0,02	0,02
Variation de la juste valeur des actifs biologiques ⁽ⁱⁱⁱ⁾	-	0,07	0,02	0,07
Bénéfice ajusté par action^(iv)	(0,01)	\$ 0,13	(0,25)	\$ 0,21

- (i) Comprend l'incidence par action des frais de restructuration et autres frais connexes, après impôt et après la participation ne donnant pas le contrôle.
- (ii) Comprend les profits/pertes associés aux activités non opérationnelles, y compris les profits/pertes liés aux activités de restructuration, aux regroupements d'entreprises, aux activités abandonnées, aux actifs détenus en vue de la vente et à la tranche inefficace des activités de couverture comptabilisée dans les résultats, le tout après impôt.
- (iii) Comprend l'incidence par action de la variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés, des pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises et de la variation de la juste valeur des actifs biologiques, après impôt.
- (iv) Les totaux ne sont pas nécessairement justes en raison de l'arrondissement.

Énoncés prospectifs

Le présent document et les communications publiques, orales ou écrites, de la société contiennent souvent des « énoncés prospectifs » (au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables) fondés sur des attentes, des estimations, des prévisions et des projections courantes sur les secteurs dans lesquels la société exerce ses activités et sur des opinions et hypothèses formulées par la direction de la société. Ces énoncés comprennent, sans s'y limiter, des énoncés sur les objectifs de la société ainsi que des énoncés liés aux opinions, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations et intentions de la société. Les énoncés prospectifs spécifiques figurant dans le présent document comprennent, sans s'y limiter, les énoncés relatifs aux avantages anticipés, à l'échéancier, aux mesures, aux coûts et aux investissements associés au plan de création de valeur de la société, à l'amélioration des tendances commerciales, aux attentes relatives aux mesures visant à réduire les coûts, à rétablir ou à accroître les volumes ou à augmenter les prix et à améliorer les efficacités, au dédoublement prévu des coûts indirects en lien avec l'exploitation de la nouvelle boulangerie de produits frais de Hamilton simultanément avec les boulangeries existantes, à l'utilisation prévue des soldes de trésorerie, aux sources de fonds visant à satisfaire aux exigences commerciales, aux investissements en immobilisations et au remboursement de la dette, et aux attentes relatives à la suffisance du compte de correction pour pertes sur créances. Des termes comme « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « tenter », « pouvoir », « planifier », « croire », « chercher », « estimer » et leurs dérivés ou d'autres expressions semblables signalent des énoncés prospectifs. Ces énoncés ne constituent pas des garanties au sujet du rendement futur et se fondent sur des hypothèses, des risques et des incertitudes difficiles à prévoir.

En outre, ces énoncés et les attentes concernant le rendement des activités de la société en général sont fondés sur certains facteurs et hypothèses, concernant ce qui suit, sans s'y limiter : la conjoncture économique au Canada, aux États-Unis, au Royaume-Uni et au Japon; le taux de change entre le dollar canadien et le dollar américain, le livre sterling et le yen japonais; l'approvisionnement et les coûts des matières premières, de l'énergie et des fournitures; les prix des produits; la disponibilité d'assurances; l'environnement concurrentiel et la conjoncture connexe des marchés; l'accroissement des efficacités opérationnelles par suite du plan de création de valeur ou d'autres mesures; l'accès continu au capital; les coûts de conformité aux normes en matière d'environnement et de santé; l'absence d'une issue défavorable relative aux litiges en cours; l'absence de mesures imprévues par les gouvernements au Canada et à l'étranger; et l'hypothèse générale selon laquelle aucun des risques décrits ci-dessous ou ailleurs dans le présent document ne se réalisera. Toutes ces hypothèses sont fondées sur l'information dont dispose actuellement la société, y compris l'information obtenue auprès de tiers. Ces hypothèses pourraient se révéler erronées en tout ou en partie. De plus, les résultats réels pourraient différer

considérablement de ceux qui sont exprimés de façon explicite ou implicite ou qui sont prévus dans les énoncés prospectifs, lesquels ne reflètent les attentes de la société qu'à la date à laquelle ils ont été formulés.

Les facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats, exprimés de manière explicite ou implicite ou prévue, qui sont contenus dans les énoncés prospectifs sont décrits plus en détail dans le rapport de gestion annuel de la société, publié sur SEDAR à www.sedar.com pour la période close le 31 décembre 2012, notamment sous la rubrique « Facteurs de risque », et qui sont mis à jour tous les trimestres dans son rapport de gestion. La société n'a pas l'intention de mettre à jour les énoncés prospectifs, oraux ou écrits, et décline toute obligation de cette nature, que ce soit en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement sauf lorsque la loi l'exige.

Les Aliments Maple Leaf Inc. (« Les Aliments Maple Leaf » ou la « société ») est une importante société de viandes, de repas et de produits de boulangerie à valeur ajoutée établie au Canada qui s'engage à offrir des produits alimentaires de qualité à des consommateurs partout dans le monde. Établie à Toronto, au Canada, la société emploie environ 20 000 personnes dans ses installations au Canada, aux États-Unis, en Europe et en Asie.

Légende des notes

1. *Le résultat opérationnel ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels. Il est défini comme le résultat tiré des activités, ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Veuillez vous reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » du présent communiqué.*
2. *Les données de 2012 ont été retraitées afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 28 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.*
3. *Les chiffres excluent les résultats de l'entreprise Rothsay qui sont comptabilisés à titre d'activités abandonnées. Veuillez vous reporter à la note 19 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.*
4. *Le bénéfice ajusté par action, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats opérationnels et financiers courants. Il est défini comme le bénéfice de base par action tiré des activités poursuivies attribuable aux actionnaires ordinaires, et il est ajusté pour tenir compte de tous les éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Veuillez vous reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » du présent communiqué.*
5. *Le BAIIA ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats opérationnels et financiers. Il est défini comme étant le bénéfice avant intérêts et impôts plus la perte de valeur et l'amortissement des immobilisations incorporelles, ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent.*

États financiers intermédiaires consolidés condensés
(en dollars canadiens)
(non audité)

LES ALIMENTS MAPLE LEAF INC.

Trimestres et périodes de neuf mois clos les 30 septembre 2013 et 2012

Bilans consolidés

(en milliers de dollars canadiens)

(non audité)	Au 30 septembre 2013	Au 30 septembre 2012 <i>(retraité)</i>	Au 31 décembre 2012 <i>(retraité)</i>	Au 1 ^{er} janvier 2012 <i>(retraité)</i>
--------------	-------------------------------------	---	--	---

ACTIFS

Actifs courants

Trésorerie et équivalents de trésorerie	400 306 \$	87 300 \$	90 414 \$	- \$
Débiteurs	107 436	85 589	115 473	133 504
Billets à recevoir	124 005	138 661	126 517	123 545
Stocks	323 766	313 485	301 804	293 231
Actifs biologiques	80 590	40 123	78 127	49 265
Impôt sur le résultat et autres impôts à recouvrer	38 317	43 039	41 527	43 789
Charges payées d'avance et autres actifs	21 808	19 419	12 590	24 688
Actifs détenus en vue de la vente	110 838	23 259	37 087	-
	1 207 066 \$	750 875 \$	803 539 \$	668 022 \$
Immobilisations corporelles	1 273 264	1 122 881	1 212 177	1 067 246
Immeubles de placement	13 011	13 740	11 979	11 232
Avantages du personnel	126 813	101 840	107 831	133 942
Autres actifs à long terme	16 634	11 930	13 663	11 926
Actif d'impôt différé	113 958	146 484	132 558	127 456
Goodwill	725 545	752 590	753 156	753 739
Immobilisations incorporelles	199 576	207 264	208 793	191 896
Total des actifs	3 675 867 \$	3 107 604 \$	3 243 696 \$	2 965 459 \$

PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES

Passifs courants

Dette bancaire	- \$	31 279 \$	48 243 \$	36 404 \$
Créditeurs et charges à payer	597 101	459 491	446 911	507 059
Provisions	36 993	27 382	26 335	44 255
Partie courante de la dette à long terme	641 306	6 068	6 573	5 618
Autres passifs courants	15 999	17 624	14 961	20 409
Passifs associés à des actifs détenus en vue de la vente	18 511	-	-	-
	1 309 910 \$	541 844 \$	543 023 \$	613 745 \$
Dette à long terme	892 433	1 119 045	1 206 945	941 956
Avantages du personnel	264 924	429 568	420 933	350 853
Provisions	37 226	28 714	25 800	28 936
Autres passifs à long terme	57 632	81 784	80 084	88 153
Passif d'impôt différé	13 750	8 617	8 912	11 703

Total des passifs	2 575 875 \$	2 209 572 \$	2 285 697 \$	2 035 346 \$
Capitaux propres				
Capital social	902 986 \$	902 810 \$	902 810 \$	902 810 \$
Résultats non distribués (déficit)	47 148	(122 156)	(72 701)	(78 674)
Surplus d'apport	91 172	80 956	75 913	64 327
Cumul des autres éléments du résultat global	(10 472)	(13 942)	(13 263)	(17 042)
Actions propres	(1 350)	(15 370)	(1 845)	(6 347)
Total des capitaux propres	1 029 484 \$	832 298 \$	890 914 \$	865 074 \$
Participation ne donnant pas le contrôle	70 508	65 734	67 085	65 039
Total des capitaux propres	1 099 992 \$	898 032 \$	957 999 \$	930 113 \$
Total des passifs et des capitaux propres	3 675 867 \$	3 107 604 \$	3 243 696 \$	2 965 459 \$

États consolidés des résultats

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données sur les actions)

(non audité)	Trimestre clos le 30 septembre		Période de neuf mois close le 30 septembre	
	2013	2012 (retraité)	2013	2012 (retraité)
Ventes	1 150 210 \$	1 180 113 \$	3 364 227 \$	3 488 800 \$
Coût des ventes	1 013 074	1 015 360	2 990 174	2 997 684
Marge brute	137 136 \$	164 753 \$	374 053 \$	491 116 \$
Frais de vente et charges générales et administratives	121 375	128 601	370 332	406 731
Bénéfice tiré des activités poursuivies avant ce qui suit :	15 761 \$	36 152 \$	3 721 \$	84 385 \$
Frais de restructuration et autres frais connexes	(15 093)	(4 584)	(77 889)	(34 715)
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés	655	2 247	1 930	7 180
Autres produits (charges)	18 455	1 486	63 437	4 326
Bénéfice (perte) avant intérêts et impôt sur le résultat tiré des activités poursuivies	19 778 \$	35 301 \$	(8 801)\$	61 176 \$
Charge d'intérêt	18 673	18 442	52 009	54 503
Bénéfice (perte) avant impôt sur le résultat tiré des activités poursuivies	1 105 \$	16 859 \$	(60 810)\$	6 673 \$
Impôt sur le résultat	1 091	5 487	(18 625)	5 474
Bénéfice net (perte nette) tiré des activités poursuivies	14 \$	11 372 \$	(42 185)\$	1 199 \$
Bénéfice net tiré des activités abandonnées	15 507	14 671	42 974	45 057
Bénéfice net (perte nette)	15 521 \$	26 043 \$	789 \$	46 256 \$
Attribuable à ce qui suit :				
Actionnaires ordinaires	12 955 \$	23 689 \$	(4 436)\$	41 277 \$
Participation ne donnant pas le contrôle	2 566	2 354	5 225	4 979

	15 521 \$	26 043 \$	789 \$	46 256 \$
Bénéfice par action attribuable aux actionnaires ordinaires				
Bénéfice (perte) par action de base	0,09 \$	0,17 \$	(0,03)\$	0,30 \$
Bénéfice dilué (perte diluée) par action	0,09 \$	0,16 \$	(0,03)\$	0,30 \$
Bénéfice (perte) par action de base tiré des activités poursuivies	(0,02)\$	0,06 \$	(0,34)\$	(0,02)\$
Bénéfice dilué (perte diluée) par action tiré des activités poursuivies	(0,02)\$	0,06 \$	(0,34)\$	(0,02)\$
Nombre moyen pondéré d'actions (en millions)	139,9	139,5	139,9	139,5

États consolidés du résultat global

<i>(en milliers de dollars canadiens)</i>	Trimestre clos le 30 septembre		Période de neuf mois close le 30 septembre	
<i>(non audité)</i>	2013	2012	2013	2012
		<i>(retraité)</i>		<i>(retraité)</i>
Résultat net	15 521 \$	26 043 \$	789 \$	46 256 \$
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui ne seront pas reclassés dans le résultat net :				
Variation des écarts actuariels	25 201	(43 763)	142 473	(68 852)
Total des éléments qui ne seront pas reclassés dans le résultat net	25 201	(43 763)	142 473	(68 852)
Éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés ultérieurement dans le résultat net :				
Variation de l'écart de conversion cumulé	(445)	(3 985)	4 539	(3 702)
Variation des profits latents et des pertes latentes sur les couvertures de flux de trésorerie	(1 410)	2 069	(1 111)	6 312
Total des éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés ultérieurement dans le résultat net	(1 855)	(1 916)	3 428	2 610
	23 346 \$	(45 679)\$	145 901 \$	(66 242)\$
Résultat global	38 867 \$	(19 636)\$	146 690 \$	(19 986)\$
Attribuable à ce qui suit :				
Actionnaires ordinaires	36 288 \$	(21 079)\$	139 454 \$	(23 792)\$
Participation ne donnant pas le contrôle	2 579	1 443	7 236	3 806

États consolidés des variations du total des capitaux propres

Montants attribuables aux actionnaires ordinaires

<i>(en milliers de dollars canadiens)</i> <i>(non audité)</i>	Capital social	Résultats non distribués (déficit)	Surplus d'apport	Cumul total des autres éléments du résultat global	Actions propres	Participation ne donnant pas le contrôle	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2012	902 810 \$	(72 701)\$	75 913\$	(13 263)\$	(1 845)\$	67 085 \$	957 999 \$
<i>(retraité)</i>							
Résultat net	-	(4 436)	-	-	-	5 225	789
Autres éléments du résultat global	-	141 099	-	2 791	-	2 011	145 901
Dividendes déclarés (0,12 \$ par action)	-	(16 814)	-	-	-	(3 813)	(20 627)
Charge de rémunération fondée sur des actions	-	-	10 246	-	-	-	10 246
Exercice d'options sur actions	176	-	-	-	-	-	176
Émission d'actions propres	-	-	(495)	-	495	-	-
Modification du régime des UAD	-	-	3 508	-	-	-	3 508
Autres	-	-	2 000	-	-	-	2 000
Solde au 30 septembre 2013	902 986 \$	47 148 \$	91 172 \$	(10 472)\$	(1 350)\$	70 508 \$	1 099 992 \$

Montants attribuables aux actionnaires ordinaires

<i>(en milliers de dollars canadiens)</i> <i>(non audité)</i>	Capital social	Déficit non distribué	Surplus d'apport	Cumul total des autres éléments du résultat global	Actions propres	Participation ne donnant pas le contrôle	Total des capitaux propres
							<i>(retraité)</i>

Solde au							
1^{er} janvier 2012	902 810 \$	(78 674)\$	64 327 \$	(17 042)\$	(6 347)\$	65 039 \$	930 113 \$
<i>(retraité)</i>							
Résultat net	-	41 277	-	-	-	4 979	46 256
Autres éléments du							
résultat global	-	(68 169)	-	3 100	-	(1 173)	(66 242)
Dividendes déclarés							
(0,12 \$ par action)	-	(16 590)	-	-	-	(3 202)	(19 792)
Charge de rémunération fondée sur							
des actions	-	-	16 229	-	-	-	16 229
Autres	-	-	400	-	-	91	491
Rachat d'actions	-	-	-	-	(9 023)	-	(9 023)
Solde au 30 septembre 2012	902 810 \$	(122 156)\$	80 956 \$	(13 942)\$	(15 370)\$	65 734 \$	898 032 \$

États consolidés des flux de trésorerie

<i>(en milliers de dollars canadiens)</i>	Trimestre clos le		Période de neuf mois close le	
	30 septembre	30 septembre	30 septembre	30 septembre
<i>(non audité)</i>	2013	2012	2013	2012
		<i>(retraité)</i>		<i>(retraité)</i>

ENTRÉES (SORTIES) DE TRÉSORERIE LIÉES AUX ACTIVITÉS SUIVANTES :

Activités opérationnelles

Résultat net	15 521 \$	26 043 \$	789 \$	46 256 \$
Ajouter (déduire) les éléments sans effet sur la trésorerie :				
Variation de la juste valeur des actifs biologiques	(894)	13 038	4 569	14 139
Amortissement	35 867	33 077	105 136	97 646
Rémunération fondée sur des actions	(515)	5 490	10 246	16 229
Impôt différé	(1 275)	(92)	(23 457)	(728)
Impôt exigible	7 725	10 648	19 696	21 787
Charges d'intérêts	18 715	18 442	52 051	54 498
Profit sur la vente d'immobilisations corporelles	(1 452)	(8)	(2 933)	(421)
Profit sur la vente d'actifs détenus en vue de la vente	(11 520)	(139)	(57 076)	(459)
Profit sur la vente d'immeubles de placement	-	-	(323)	-
Profit sur une acquisition	-	-	985	-

Variation de la juste valeur des swaps de				
taux d'intérêt non désignés	(655)	(2 247)	(1 930)	(7 180)
Variation de la juste valeur des instruments financiers dérivés	2 353	(2 320)	3 863	3 303
Moins-value (déduction faite des écritures de contrepassation)	115	-	5 924	-
Augmentation du passif au titre des régimes de retraite	2 081	4 982	14 710	18 083
Impôt sur le résultat payé, montant net	(8 941)	(6 993)	(20 978)	(16 512)
Intérêts payés	(17 656)	(18 045)	(49 470)	(53 423)
Variation de la provision pour restructuration et autres frais connexes	5 955	(525)	47 906	6 059
Autres	(9 191)	(5 567)	(20 376)	(7 389)
Variation des éléments hors trésorerie du fonds de roulement opérationnel	82 145	(4 661)	123 719	(40 233)
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	118 378 \$	71 123 \$	213 051 \$	151 655 \$
Activités de financement				
Dividendes versés	(5 620)\$	(5 617)\$	(16 814)\$	(16 590)\$
Dividendes versés en lien avec la participation ne donnant pas le contrôle	(1 271)	(1 271)	(3 813)	(2 440)
Augmentation nette de la dette à long terme	199 418	9 136	312 910	189 136
Rachat d'actions	-	(9 023)	-	(9 023)
Exercice d'options sur actions	-	-	176	-
Autres	(293)	(484)	-	(1 267)
Entrées (sorties) de trésorerie liées aux activités de financement	192 234 \$	(7 259)\$	292 459 \$	159 816 \$
Activités d'investissement				
Entrées d'actifs à long terme	(108 076)\$	(78 172)\$	(273 508)\$	(197 611)\$
Acquisition d'une entreprise	-	-	(922)	(31 130)
Inscription à l'actif des charges d'intérêts	(3 931)	(1 609)	(11 126)	(4 130)
Produit tiré de la vente d'actifs à long terme	2 030	1 102	8 496	5 851
Produit tiré de la vente d'actifs détenus en vue de la vente	61 748	2 417	129 685	7 974
Autres	-	(3)	-	-
Sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement	(48 229)\$	(76 265)\$	(147 375)\$	(219 046)\$
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	262 383 \$	(12 401)\$	358 135 \$	92 425 \$
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période, montant net	137 923	68 422	42 171	(36 404)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période, montant net	400 306 \$	56 021 \$	400 306 \$	56 021 \$
Le montant net de la trésorerie et des équivalents de trésorerie se compose de ce qui suit :				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	400 306 \$	87 300 \$	400 306 \$	87 300 \$
Dette bancaire	-	(31 279)	-	(31 279)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période, montant net	400 306 \$	56 021 \$	400 306 \$	56 021 \$

Information financière sectorielle

	Trimestre clos le 30 septembre		Période de neuf mois close le 30 septembre,	
	2013	2012	2013	2012
		(retraité)		(retraité)
Ventes				
Groupe des produits de la viande	750 947 \$	772 460 \$	2 180 971 \$	2 295 124 \$
Groupe agroalimentaire	75 687	67 330	212 896	194 243
Groupe des produits de boulangerie	392 924	401 294	1 158 836	1 176 019
Total des ventes	1 219 558 \$	1 241 084 \$	3 552 703 \$	3 665 386 \$
Ventes des activités abandonnées	(69 348)	(60 971)	(188 476)	(176 586)
Ventes des activités poursuivies	1 150 210 \$	1 180 113 \$	3 364 227 \$	3 488 800 \$

Résultats avant les frais de restructuration et autres

frais connexes et les autres produits

Groupe des produits de la viande	(21 624)\$	22 875 \$	(43 568)\$	55 783 \$
Groupe agroalimentaire	22 562	15 699	29 668	49 486
Groupe des produits de boulangerie	38 547	29 903	85 355	63 506
Coûts non affectés	(2 721)	(12 648)	(9 811)	(24 277)

Résultat total avant les frais de restructuration

et autres frais connexes et les autres produits	36 764 \$	55 829 \$	61 644 \$	144 498 \$
--	------------------	------------------	------------------	-------------------

Résultat avant les frais de restructuration et autres frais connexes et les autres produits

provenant des activités abandonnées	(21 003)	(19 677)	(57 923)	(60 113)
-------------------------------------	----------	----------	----------	----------

Résultat avant les frais de restructuration

et autres frais connexes et les autres produits

provenant des activités poursuivies	15 761 \$	36 152 \$	3 721 \$	84 385 \$
--	------------------	------------------	-----------------	------------------

Dépenses en immobilisations

Groupe des produits de la viande	92 257 \$	63 582 \$	231 463\$	148 712 \$
Groupe agroalimentaire	3 591	3 242	11 436	8 937
Groupe des produits de boulangerie	12 228	11 348	30 609	39 962
	108 076 \$	78 172 \$	273 508\$	197 611 \$

Amortissement

Groupe des produits de la viande	17 428 \$	14 912 \$	49 847	44 829 \$
Groupe agroalimentaire	4 043	4 023	12 295	11 949
Groupe des produits de boulangerie	14 396	14 142	42 994	40 868
	35 867 \$	33 077 \$	105 136\$	97 646 \$

	Au 30 septembre 2013	Au 30 septembre 2012	Au 31 décembre 2012	Au 1 ^{er} janvier 2012
		(retraité)	(retraité)	(retraité)

Total des actifs

Groupe des produits de la viande	1 798 777 \$	1 554 470 \$	1 617 413 \$	1 482 741 \$
Groupe agroalimentaire	282 061	213 808	275 167	224 108
Groupe des produits de boulangerie	1 014 807	999 391	1 005 432	944 032
Actifs non affectés	580 222	339 935	345 684	314 578
	3 675 867 \$	3 107 604 \$	3 243 696 \$	2 965 459 \$

Goodwill

Groupe des produits de la viande	428 235 \$	442 692 \$	442 925 \$	442 336 \$
Groupe agroalimentaire	-	13 845	13 845	13 845
Groupe des produits de boulangerie	297 310	296 053	296 386	297 558
	725 545 \$	752 590 \$	753 156 \$	753 739 \$

SOURCE : Les Aliments Maple Leaf Inc.

Renseignements :

Relations avec les investisseurs : Nick Boland,
Vice-président, Relations avec les investisseurs : 416-926-2005
Relations avec les médias : 416-926-2020