



TSX: MFI  
www.mapleleaffoods.com

## Communiqué

### Les Aliments Maple Leaf communique ses résultats du deuxième trimestre de 2013

TORONTO, le 31 juill. 2013 Les Aliments Maple Leaf Inc. (TSX : MFI) a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2013.

- Le résultat opérationnel ajusté<sup>1) 2)</sup> s'est établi à 22,8 millions de dollars pour le deuxième trimestre, comparativement à 63,1 millions de dollars au dernier exercice. En cumul annuel, le résultat opérationnel ajusté se situe à 30,4 millions de dollars, par rapport à 94,8 millions de dollars pour l'exercice précédent.
- Le résultat net<sup>2)</sup> du deuxième trimestre s'est situé à 0 \$, comparativement à 26,0 millions de dollars au dernier exercice. Pour le premier semestre, la société a essuyé une perte nette de 14,7 millions de dollars, alors qu'elle avait enregistré un bénéfice net de 20,2 millions de dollars pour l'exercice précédent.
- Le bénéfice ajusté par action<sup>2) 3)</sup> s'est fixé à 0,02 \$, par rapport à 0,23 \$ au dernier exercice. En cumul annuel, le bénéfice ajusté par action correspond à une perte de 0,04 \$, comparativement à 0,29 \$ pour l'exercice précédent.

« Les conditions de marché qui avaient eu une incidence défavorable sur les résultats du premier trimestre se sont maintenues au cours du deuxième trimestre, bien qu'il y ait eu une amélioration notable dans des secteurs importants », a déclaré Michael H. McCain, président et chef de la direction. « Les rendements liés à la production porcine, les marchés mondiaux du porc et la volatilité des marchés des matières premières sont autant d'éléments qui ont contribué à la baisse importante des résultats en glissement annuel et qui ont été accentués par les coûts de transition et de démarrage en lien avec notre nouveau réseau de fabrication et de distribution de viandes préparées. Ces facteurs ont plus qu'annulé la forte croissance des volumes de viandes préparées par rapport au dernier exercice ainsi que l'amélioration considérable qui a été constatée dans le secteur des produits de boulangerie et qui devrait, selon nous, prendre de l'ampleur. La conjoncture des marchés devrait s'améliorer, et les fondamentaux de nos activités commerciales sont bons. Dans l'ensemble, nos progrès stratégiques nous satisfont, mais nous nous trouvons actuellement au point culminant d'un cycle de changement et nous prévoyons que cette période de transition entraînera une certaine volatilité des résultats. »

1) *Le résultat opérationnel ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels. Il est défini comme le résultat avant impôt ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-*

*jaçant. Veuillez consulter la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux normes IFRS » à la fin du présent communiqué.*

- 2) Les données de 2012 ont été retraitées afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 25 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.*
- 3) Le bénéfice ajusté par action, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats opérationnels et financiers courants. Il est défini comme le bénéfice de base par action attribuable aux actionnaires ordinaires, et il est ajusté pour tenir compte de tous les éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Veuillez vous reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » à la fin du présent communiqué.*

### **Aperçu financier**

Pour le deuxième trimestre, les ventes de Les Aliments Maple Leaf Inc. (la « société ») se sont établies à 1 214,2 millions de dollars, en baisse de 3,7 % par rapport au dernier exercice, ou de 2,2 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence des dessaisissements et des taux de change, la diminution des volumes ayant été en partie annulée par les hausses de prix. Pour le premier semestre, les ventes se sont situées à 2 327,1 millions de dollars, un recul de 3,9 % comparativement à l'exercice précédent, ou de 2,3 % après ajustement pour tenir compte des dessaisissements et des taux de change, en raison des mêmes facteurs.

Le résultat opérationnel ajusté a chuté de 63,9 %, se situant à 22,8 millions de dollars pour le deuxième trimestre, comparativement à 63,1 millions de dollars au dernier exercice, les bénéfices du Groupe des protéines animales ayant été touchés par les conditions de marché défavorables, ce qui n'a été qu'en partie annulé par l'amélioration des résultats du groupe des produits de boulangerie. Pour le premier semestre, le résultat opérationnel ajusté a reculé, se fixant à 30,4 millions de dollars, par rapport à 94,8 millions de dollars l'an dernier.

Pour le deuxième trimestre, le résultat net a diminué et s'est situé à 0 \$ (perte de 0,02 \$ par action attribuable aux actionnaires ordinaires), comparativement à 26,0 millions de dollars (0,17 \$ par action attribuable aux actionnaires ordinaires) pour l'exercice précédent. Le résultat net tient compte des coûts avant impôt de 15,4 millions de dollars (0,08 \$ par action) liés aux activités de restructuration et d'autres coûts connexes (9,8 millions de dollars, ou 0,06 \$ par action, en 2012). En cumul annuel, la société a subi une perte nette qui s'est chiffrée à 14,7 millions de dollars (perte de base par action de 0,12 \$), alors qu'elle avait enregistré un bénéfice net de 20,2 millions de dollars (0,13 \$ par action) au dernier exercice. La perte nette en cumul annuel tient compte des coûts avant impôt de 62,8 millions de dollars (0,32 \$ par action) liés aux activités de restructuration et d'autres coûts connexes (30,1 millions de dollars, ou 0,16 \$ par action, en 2012).

Pour le deuxième trimestre, le bénéfice ajusté par action a baissé, s'établissant à 0,02 \$, par rapport à 0,23 \$ pour l'exercice précédent. En cumul annuel, le bénéfice ajusté par action a reculé et correspond à une perte de 0,04 \$, comparativement à 0,29 \$ au dernier exercice.

Plusieurs éléments sont exclus de l'analyse du résultat sous-jacent, car ils ne sont pas représentatifs des activités opérationnelles courantes. Veuillez vous reporter à la rubrique intitulée « Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS » à la fin du présent communiqué pour obtenir la description et le rapprochement de toutes les mesures financières non conformes aux IFRS.

### **Données par secteur d'activité**

Le tableau qui suit présente un sommaire des ventes par secteur d'activité:

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	<b>Second Quarter</b>		<b>Year-to-Date</b>	
	<b>2013</b>	2012	<b>2013</b>	2012
Groupe des produits de la viande	<b>751 302 \$</b>	775 971 \$	<b>1 428 259 \$</b>	1 501 508 \$
Groupe agroalimentaire	<b>65 432</b>	79 543	<b>132 882</b>	144 840
<b>Groupe des protéines animales</b>	<b>816 734 \$</b>	855 514 \$	<b>1 561 141 \$</b>	1 646 348 \$
<b>Groupe des produits de boulangerie</b>	<b>397 486</b>	404 736	<b>765 912</b>	774 725
<b>Ventes</b>	<b>1 214 220 \$</b>	1 260 250 \$	<b>2 327 053 \$</b>	2 421 073 \$

Le tableau qui suit présente un sommaire du résultat opérationnel ajusté par secteur d'activité:

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	<b>Second Quarter</b>		<b>Year-to-Date</b>	
	<b>2013</b>	2012 <sup>1)</sup>	<b>2013</b>	2012 <sup>1)</sup>
Groupe des produits de la viande	<b>(11 492) \$</b>	15 274 \$	<b>(21 944) \$</b>	30 403 \$
Groupe agroalimentaire	<b>1 726</b>	18 138	<b>7 106</b>	36 292
<b>Groupe des protéines animales</b>	<b>(9 766) \$</b>	33 412 \$	<b>(14 838) \$</b>	66 695 \$
<b>Groupe des produits de boulangerie</b>	<b>32 684</b>	31 244	<b>46 808</b>	33 603
<b>Coûts non affectés dans le résultat opérationnel ajusté<sup>2)</sup></b>	<b>(121)</b>	(1 559)	<b>(1 619)</b>	(5 470)
<b>Résultat opérationnel ajusté</b>	<b>22 797 \$</b>	63 097 \$	<b>30 351 \$</b>	94 828 \$

1) Le résultat opérationnel ajusté de 2012 a été retraité afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 25 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.

2) Les coûts non affectés comprennent les charges qui ne peuvent être rattachées séparément aux secteurs d'activité et ne font pas partie des mesures utilisées par la société pour évaluer les résultats opérationnels sectoriels.

### **Groupe des protéines animales**

Les résultats du Groupe des protéines animales, qui comprend les activités du Groupe des produits de la viande et du Groupe agroalimentaire de la société, doivent être considérés en

totalité en raison d'opérations inter-sociétés et de facteurs corrélés en lien avec ces activités.

Les ventes du Groupe des protéines animales ont reculé de 4,5 % et se sont fixées à 816,7 millions de dollars pour le deuxième trimestre, par rapport à 855,5 millions de dollars au dernier exercice. Pour le premier semestre, les ventes ont diminué de 5,2 %, se situant à 1 561,1 millions de dollars. Les baisses enregistrées pour le trimestre et en cumul annuel sont essentiellement le fait de la diminution des volumes et de la vente par la société de ses activités de transformation de la pomme de terre, ce qui a été en partie compensé par des hausses de prix.

Le résultat opérationnel ajusté a décliné au deuxième trimestre, correspondant à une perte de 9,8 millions de dollars, comparativement à un résultat opérationnel ajusté de 33,4 millions de dollars au dernier exercice, ce qui découle de l'incidence combinée des conditions de marché défavorables et des coûts à court terme plus élevés en lien avec la mise en œuvre de la stratégie relative aux viandes préparées.

Pour le premier semestre, le résultat opérationnel ajusté a diminué, se soldant par une perte de 14,8 millions de dollars, par rapport à un résultat opérationnel ajusté de 66,7 millions de dollars pour l'exercice précédent, en raison de facteurs similaires à ceux mentionnés précédemment, auxquels s'ajoute l'incidence de la baisse des volumes liés aux viandes préparées au premier trimestre de 2013.

### **Groupe des produits de la viande**

*Comprend les produits de viandes préparées à valeur ajoutée, les trousses-repas et les produits de porc, de volaille et de dinde frais vendus au détail, à des services alimentaires, à l'industrie et aux dépanneurs. Comprend des marques canadiennes dominantes comme Maple Leaf<sup>MD</sup> et Schneiders<sup>MD</sup> et de nombreuses autres sous-marques importantes.*

Pour le deuxième trimestre, les ventes du Groupe des produits de la viande se sont situées à 751,3 millions de dollars, en baisse de 3,2 %, ou de 1,4 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence de la vente par la société de ses activités de transformation de la pomme de terre et des taux de change. Cette baisse découle de la diminution des volumes des activités de transformation primaire du porc, ce qui a été partiellement neutralisé par les hausses de prix des viandes fraîches et préparées. Pour le premier semestre, les ventes ont décliné de 4,9 %, ou de 2,8 % après ajustement pour tenir compte de l'incidence de la vente par la société de ses activités de transformation de la pomme de terre et des taux de change, en raison de facteurs similaires en plus de la baisse des volumes liés aux viandes préparées au premier trimestre.

Pour le deuxième trimestre, le résultat opérationnel ajusté a chuté, se traduisant par une perte de 11,5 millions de dollars, comparativement à un bénéfice de 15,3 millions de dollars au dernier exercice, ce qui est essentiellement attribuable à la baisse des résultats des activités liées aux viandes préparées et à la transformation primaire du porc.

Des coûts transitoires plus élevés que pour l'exercice précédent ont été engagés en lien avec la mise en œuvre par la société de sa stratégie visant à accroître l'ampleur, la productivité et la rentabilité de ses activités dans le secteur des viandes préparées. Pour le trimestre, les activités de mise en service dans trois importantes usines de l'Ouest canadien ayant fait l'objet de travaux d'agrandissement ont entraîné une hausse des coûts. Les résultats ont été également influencés par l'augmentation des coûts des matières premières,

laquelle découle surtout de la hausse des prix du flanc de porc. Les volumes de détail ont augmenté par rapport à l'an dernier, mais ils ont été neutralisés par la baisse des volumes liés aux services alimentaires, lesquels génèrent des marges plus faibles.

Les résultats des activités de transformation primaire du porc continuent d'être touchés par la dévaluation du yen japonais, ce qui a été en partie compensé par l'amélioration des écarts sur les activités de transformation primaire et par l'augmentation des marges dans d'autres marchés d'exportation. Les résultats du secteur de la volaille fraîche ont été touchés par l'augmentation des prix de la nourriture pour animaux et des coûts connexes de la volaille vivante, ce qui a été partiellement compensé par l'augmentation des volumes et des prix, ainsi que par les ventes accrues de produits générant des marges plus élevées. La vente des activités de transformation de la pomme de terre de la société a réduit le résultat opérationnel ajusté d'environ 4 millions de dollars au deuxième trimestre, par rapport à l'exercice précédent.

Pour le premier semestre, le résultat opérationnel ajusté a baissé et s'est soldé par une perte de 21,9 millions de dollars par rapport au résultat opérationnel ajusté de 30,4 millions de dollars pour l'exercice précédent, en raison de facteurs similaires à ceux mentionnés ci-dessus, auxquels s'ajoute l'incidence de la diminution des volumes des activités liées aux viandes préparées au premier trimestre de 2013. La vente des activités de transformation de la pomme de terre de la société a réduit le résultat opérationnel ajusté d'environ 7 millions de dollars pour le premier semestre, comparativement au dernier exercice.

### **Groupe agro-alimentaire**

*Comprend les activités canadiennes de production porcine et de récupération de sous-produits d'origine animale incluant la fabrication et la distribution de biodiesel.*

Les ventes du Groupe agroalimentaire se sont fixées à 65,4 millions de dollars pour le deuxième trimestre, en baisse de 17,7 % par rapport au dernier exercice, ce qui s'explique par la diminution des volumes du biodiesel, diminution en partie compensée par une hausse des prix. Pour le premier semestre, des facteurs similaires ont réduit de 8,3 % les ventes, qui se sont établies à 132,9 millions de dollars.

Pour le deuxième trimestre, le résultat opérationnel ajusté a reculé, se fixant à 1,7 million de dollars, par rapport à 18,1 millions de dollars au dernier exercice, ce qui s'explique essentiellement par les pertes accrues liées à la production porcine, ces pertes étant le fait de l'augmentation des coûts de la nourriture. En outre, les activités de récupération de sous-produits ont généré des résultats moins élevés par suite de la diminution des volumes du biodiesel et de l'augmentation des coûts des matières premières.

En cumul annuel, le résultat opérationnel ajusté a chuté, passant de 36,3 millions de dollars au dernier exercice à 7,1 millions de dollars, ce qui découle presque entièrement de la hausse des pertes liées aux activités de production porcine.

### **Groupe des produits de boulangerie**

*Comprend les produits de boulangerie frais et congelés, notamment les pains, petits pains, bagels, pains de spécialité et artisanaux, pâtisseries sucrées et pâtes et sauces fraîches vendus au détail, aux services alimentaires et aux dépanneurs. Comprend les marques nationales comme Dempster's<sup>MD</sup>, Tenderflake<sup>MD</sup>, Olivieri<sup>MD</sup> et New York Bakery Co<sup>MC</sup> et de nombreuses marques régionales dominantes.*

Pour le deuxième trimestre, les ventes du Groupe des produits de boulangerie se sont fixées à 397,5 millions de dollars, en baisse de 1,8 %, ou de 0,7 % après ajustement pour tenir compte des activités de boulangerie abandonnées au Royaume-Uni et de l'incidence des taux de change sur les ventes réalisées aux États-Unis et au Royaume-Uni. La diminution des volumes de vente des produits de boulangerie frais a été en partie annulée par la croissance des volumes au Royaume-Uni ainsi que par les hausses de prix mises en œuvre au cours du premier trimestre dans le secteur des produits de boulangerie frais et celui des produits de boulangerie congelés en Amérique du Nord.

Pour le premier semestre, les ventes ont diminué de 1,1 %, se situant à 765,9 millions de dollars, comparativement à 774,7 millions de dollars au dernier exercice, mais elles ont été stables par rapport à l'an dernier, après ajustement pour tenir compte des activités de boulangerie abandonnées au Royaume-Uni et de l'incidence des taux de change en raison de facteurs similaires.

Le résultat opérationnel ajusté du deuxième trimestre a progressé de 4,6 % et atteint 32,7 millions de dollars, comparativement à 31,2 millions de dollars pour l'exercice précédent, ce qui s'explique par l'augmentation des résultats des activités liées aux produits de boulangerie frais, aux produits de boulangerie au Royaume-Uni et aux pâtes fraîches.

La hausse des résultats dans le secteur des produits de boulangerie frais est attribuable à la réduction des coûts et à l'amélioration des efficacités opérationnelles. Parmi les autres facteurs ayant contribué à l'augmentation des résultats, mentionnons la diminution du gaspillage lié aux ventes ainsi que la baisse des frais de vente et des charges générales et administratives. Ces éléments avantageux ont été en partie neutralisés par un déclin des volumes. Au cours du troisième, la société a fermé une troisième boulangerie dans la région de Toronto, ce qui lui a permis d'éliminer des frais généraux en double futurs en lien avec le regroupement de la production dans sa boulangerie de Hamilton, en Ontario.

Les activités liées aux produits de boulangerie congelés ont connu une performance stable, car les hausses de prix ont permis de neutraliser l'inflation des coûts et la baisse des volumes. Les résultats dans le secteur des pâtes fraîches ont augmenté surtout en lien avec la diminution des frais de vente et des charges générales et administratives. Les résultats des activités de boulangerie au Royaume-Uni ont progressé, principalement en raison de l'augmentation des volumes liés aux bagels et aux croissants. Ces activités continuent de profiter de la consolidation du réseau, de l'investissement dans l'échelle des installations et de la priorité accordée aux catégories de base du secteur.

Pour le premier semestre, le résultat opérationnel ajusté a bondi de 39,3 %, s'élevant à 46,8 millions de dollars, par rapport à 33,6 millions de dollars au dernier exercice. Les améliorations opérationnelles ainsi que la baisse des frais de vente et des charges générales et administratives ont plus que compensé le recul des volumes, principalement dans le secteur des produits de boulangerie frais. Les hausses de prix mises en œuvre précédemment au cours de l'exercice ont également contribué à la croissance des résultats, mais celle-ci a été, pour l'essentiel, annulée par l'augmentation des prix des matières premières et par l'inflation des autres coûts.

### **Autres considérations**

En juillet, la société a vendu ses installations agricoles d'élevage de dindes pour un produit brut de 48,2 millions de dollars. Les actifs et les passifs associés aux activités d'élevage de dindes sont classés comme des actifs détenus en vue de la vente au 30 juin 2013.

Le 30 juillet 2013, la société a déclaré un dividende de 0,04 \$ par action, payable le 30 septembre 2013 aux actionnaires inscrits à la clôture des marchés le 6 septembre 2013. Sauf indication contraire de la société par écrit, au plus tard à la date de paiement du dividende, ce dividende sera considéré comme admissible au crédit d'impôt pour dividendes amélioré.

Un document à l'intention des investisseurs sur les résultats financiers de la société pour le deuxième trimestre peut être consulté en ligne à l'adresse [www.mapleleaffoods.com](http://www.mapleleaffoods.com), sous l'onglet « Investisseurs », sur la page des résultats trimestriels. Une conférence téléphonique aura lieu à 14 h 30 HAE, le 31 juillet 2013, pour passer en revue les résultats financiers du deuxième trimestre de Les Aliments Maple Leaf. Pour participer à la conférence téléphonique, veuillez composer le 416-340-8061 ou le 1-866-225-0198. Les personnes qui n'auront pu participer à la conférence pourront en écouter une version archivée qui sera disponible une heure après l'événement au 905-694-9451 / 1-800-408-3053 (code d'accès 3231342).

Une diffusion Web de la conférence sur les résultats financiers du deuxième trimestre sera également offerte à l'adresse <http://edge.media-server.com/m/p/2pus9m49/lan/en>.

Il est possible de télécharger la version intégrale des états financiers et du rapport de gestion connexe de la société à partir de son site Web.

### **Rapprochement des mesures financières non conformes aux IFRS**

La société utilise les mesures non conformes aux IFRS suivantes : le résultat opérationnel ajusté et le BPA ajusté. La direction est d'avis que ces mesures non conformes aux IFRS lui fournissent ainsi qu'aux investisseurs de l'information utile pour évaluer le rendement financier de la société pour les raisons mentionnées ci-après. Ces mesures n'ont pas de signification normalisée aux termes des IFRS et, par conséquent, elles peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés ouvertes, et elles ne doivent pas être considérées comme des substituts d'autres mesures financières établies conformément aux IFRS.

#### *Résultat opérationnel ajusté*

Le résultat opérationnel ajusté, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels. Il est défini comme le résultat avant impôt ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du résultat net, tel qu'il est présenté aux termes des IFRS dans les états des résultats intermédiaires consolidés non audités pour les périodes de trois mois et six mois closes, conformément à ce qui est indiqué ci-dessous au titre du résultat opérationnel ajusté. La direction croit que cette base est la plus appropriée pour évaluer les résultats opérationnels, car elle est représentative des activités courantes de la société.

<i>Trimestre clos le 30 juin 2013</i>					
<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro- alimentaire	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
Résultat net					9 \$
Impôt sur le résultat					252
<b>Résultat opérationnel avant impôt sur le résultat</b>					<b>261 \$</b>
Charge d'intérêts					16 836
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(658)
Autres (produits) charges	(1 541)	(1 430)	1 878	(3 129)	(4 222)
Frais de restructuration et autres frais connexes	14 384	-	1 043	-	15 427
<b>Résultats opérationnels</b>	<b>(11 492) \$</b>	<b>1 726 \$</b>	<b>32 684 \$</b>	<b>4 726 \$</b>	<b>27 644 \$</b>
Diminution de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	185	185
Profits latents sur les contrats à terme normalisés de marchandises □	-	-	-	(5 032)	(5 032)
<b>Résultat opérationnel ajusté</b>	<b>(11 492) \$</b>	<b>1 726 \$</b>	<b>32 684 \$</b>	<b>(121) \$</b>	<b>22 797 \$</b>

<i>Trimestre clos le 30 juin 2012<sup>1)</sup></i>					
<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro- alimentaire	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Données consolidées
Résultat net					25 988 \$
Impôt sur le résultat					10 672
<b>Résultat opérationnel avant impôt sur le résultat</b>					<b>36 660 \$</b>
Charge d'intérêts					18 413
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					220
Autres (produits) charges	(2 259)	(433)	(1 349)	624	(3 417)
Frais de restructuration et autres frais connexes	8 571	-	1 205	-	9 776
<b>Résultats opérationnels</b>	<b>15 274 \$</b>	<b>18 138 \$</b>	<b>31 244 \$</b>	<b>(3 004) \$</b>	<b>61 652 \$</b>
Diminution de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	3 233	3 233
Profits latents sur les contrats à terme normalisés de marchandises □	-	-	-	(1 788)	(1 788)
<b>Résultat opérationnel ajusté</b>	<b>15 274 \$</b>	<b>18 138 \$</b>	<b>31 244 \$</b>	<b>(1 559) \$</b>	<b>63 097 \$</b>

1) La perte nette et le résultat opérationnel ajusté de 2012 ont été retraités afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 25 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.

<i>Semestre clos le 30 juin 2013</i>					
<i>(en milliers de dollars) (non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro- alimentaire	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Donnée consolidée
Résultat net					(14 73)
Impôt sur le résultat					(10 21)
<b>Résultat opérationnel avant impôt sur le résultat</b>					<b>(24 94)</b>
Charge d'intérêts					33 30
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(1 27)
Autres (produits) charges	(44 935)	(568)	4 392	(3 922)	(45 03)
Frais de restructuration et autres frais connexes	49 597	-	11 454	1 745	62 79
<b>Résultats opérationnels</b>	<b>(21 944) \$</b>	<b>7 106 \$</b>	<b>46 808 \$</b>	<b>(7 090) \$</b>	<b>24 81</b>
Diminution de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	5 463	5 46
Pertes latentes sur les contrats à terme normalisés de marchandises □	-	-	-	8	8
<b>Résultat opérationnel ajusté</b>	<b>(21 944) \$</b>	<b>7 106 \$</b>	<b>46 808 \$</b>	<b>(1 619) \$</b>	<b>30 30</b>

<i>Semestre clos le 30 juin 2012<sup>1)</sup></i>					
<i>(en milliers de dollars) (non audité)</i>	Groupe des produits de la viande	Groupe agro- alimentaire	Groupe des produits de boulangerie	Coûts non affectés	Donnée consolidée
Résultat net					20 21
Impôt sur le résultat					10 50
<b>Résultat opérationnel avant impôt sur le résultat</b>					<b>30 71</b>
Charge d'intérêts					36 00
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés					(4 93)
Autres (produits) charges	(2 167)	(523)	(1 371)	760	(3 30)
Frais de restructuration et autres frais connexes	23 043	-	7 089	-	30 13
<b>Résultats opérationnels</b>	<b>30 403 \$</b>	<b>36 292 \$</b>	<b>33 603 \$</b>	<b>(11 629) \$</b>	<b>88 66</b>
Diminution de la juste valeur des actifs biologiques	-	-	-	1 101	1 10
Pertes latentes sur les contrats à terme normalisés de marchandises □	-	-	-	5 058	5 05
<b>Résultat opérationnel ajusté</b>	<b>30 403 \$</b>	<b>36 292 \$</b>	<b>33 603 \$</b>	<b>(5 470) \$</b>	<b>94 82</b>

1) La perte nette et le résultat opérationnel ajusté de 2012 ont été retraités afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 25 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.

### *Bénéfice ajusté par action*

Le bénéfice ajusté par action, une mesure non conforme aux IFRS, est utilisé par la direction pour évaluer les résultats financiers et opérationnels courants. Il est défini comme le bénéfice de base par action attribuable aux actionnaires ordinaires, et il est ajusté pour tenir compte des éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités opérationnelles courantes de l'entreprise et des éléments pour lesquels l'incidence économique des transactions se fera sentir dans les résultats des périodes futures au moment de la vente ou du transfert de l'actif sous-jacent. Le tableau ci-dessous présente un rapprochement entre le bénéfice de base par action tel qu'il est présenté aux termes des IFRS dans les états des résultats intermédiaires consolidés non audités et le bénéfice ajusté par action pour les périodes de trois mois et de six mois closes, conformément à ce qui est indiqué ci-dessous. La direction croit que cette base est la plus appropriée pour évaluer les résultats opérationnels, car elle est représentative des activités courantes de la société.

<i>(en milliers de dollars)</i> <i>(non audité)</i>	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	2013	30 juin 2012 <sup>5)</sup>	2013	30 juin 2012 <sup>5)</sup>
Bénéfice (perte) de base par action	(0,02) \$	0,17 \$	(0,12) \$	0,13 \$
Frais de restructuration et autres frais connexes <sup>1)</sup>	0,08	0,06	0,32	0,16
Éléments qui ne sont pas considérés comme représentatifs des activités courantes <sup>2)</sup>	(0,01)	-	(0,27)	-
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés <sup>3)</sup>	-	-	(0,01)	(0,03)
Variation de la juste valeur des pertes latentes (profits latents) sur les □ contrats à terme normalisés de marchandises <sup>3)</sup>	(0,03)	(0,01)	-	0,02
Variation de la juste valeur des actifs biologiques <sup>3)</sup>	-	0,02	0,03	0,01
<b>Bénéfice ajusté par action<sup>4)</sup></b>	<b>(0,02) \$</b>	<b>0,23 \$</b>	<b>(0,04) \$</b>	<b>0,29 \$</b>

- 1) *Comprend l'incidence par action des frais de restructuration et autres frais connexes, après impôt et après la participation ne donnant pas le contrôle.*
- 2) *Comprend les profits/pertes associés aux activités non opérationnelles, y compris les profits/pertes liés aux activités de restructuration, aux regroupements d'entreprises, aux activités abandonnées, aux actifs détenus en vue de la vente et à la tranche inefficace des activités de couverture comptabilisée dans les résultats, le tout après impôt.*
- 3) *Comprend l'incidence par action de la variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés, des pertes latentes (profits latents) sur les contrats à terme normalisés de marchandises et de la variation de la juste valeur des actifs biologiques, après impôt.*
- 4) *Les totaux ne sont pas nécessairement justes en raison de l'arrondissement.*
- 5) *La perte de base et le bénéfice ajusté par action de 2012 ont été retraités afin de prendre en compte l'incidence de l'adoption de la version révisée de la Norme comptable internationale 19, Avantages du personnel (« IAS 19 »), conformément à ce qui est indiqué à la note 25 des états financiers intermédiaires consolidés condensés non audités de la société.*

## **Énoncés prospectifs**

Le présent document et les communications publiques, orales ou écrites, de la société contiennent souvent des « énoncés prospectifs » (au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables) fondés sur des attentes, des estimations, des prévisions et des projections courantes sur les secteurs dans lesquels la société exerce ses activités et sur des opinions et hypothèses formulées par la direction de la société. Ces énoncés comprennent, sans s'y limiter, des énoncés sur les objectifs de la société ainsi que des énoncés liés aux opinions, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations et intentions de la société. L'information prospective spécifique figurant dans le présent document comprend, sans s'y limiter, les énoncés relatifs aux avantages attendus, au calendrier, aux mesures, aux coûts et aux investissements associés au plan de création de valeur de la société, les attentes relatives à l'amélioration des tendances commerciales, les attentes relatives aux mesures visant à réduire les coûts, à rétablir ou à accroître les volumes ou à augmenter les prix, l'amélioration des efficacités, le dédoublement prévu des frais généraux engagés en lien avec l'exploitation parallèle de la nouvelle boulangerie de produits frais de Hamilton et des boulangeries existantes, l'utilisation prévue des soldes de trésorerie, les sources de fonds visant à satisfaire aux exigences commerciales, les dépenses d'investissement et le remboursement de la dette, et aux attentes relatives à la suffisance du compte de correction pour pertes sur créances. Des termes comme « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « tenter », « pouvoir », « planifier », « croire »,

« chercher », « estimer » et leurs dérivés ou d'autres expressions semblables signalent des énoncés prospectifs. Ces énoncés ne constituent pas des garanties au sujet du rendement futur et se fondent sur des hypothèses, des risques et des incertitudes difficiles à prévoir.

En outre, ces énoncés et les attentes concernant le rendement des activités de la société en général sont fondés sur certains facteurs et hypothèses, concernant ce qui suit, sans s'y limiter : la conjoncture économique au Canada, aux États-Unis, au Royaume-Uni et au Japon; le taux de change entre le dollar canadien et le dollar américain, la livre sterling et le yen japonais; l'approvisionnement et les coûts des matières premières, de l'énergie et des fournitures; les prix des produits; la disponibilité d'assurances; l'environnement concurrentiel et la conjoncture connexe des marchés; l'accroissement des efficiences opérationnelles par suite du plan de création de valeur ou d'autres mesures; l'accès continu au capital; les coûts de conformité aux normes en matière d'environnement et de santé; l'absence d'une issue défavorable relative aux litiges en cours; l'absence de mesures imprévues par les gouvernements au Canada et à l'étranger; et l'hypothèse générale selon laquelle aucun des risques décrits ci-dessous ou ailleurs dans le présent document ne se réalisera. Toutes ces hypothèses sont fondées sur l'information dont dispose actuellement la société, y compris l'information obtenue auprès de tiers. Ces hypothèses pourraient se révéler erronées en tout ou en partie. De plus, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux qui sont exprimés de façon explicite ou implicite ou qui sont prévus dans les énoncés prospectifs, lesquels ne reflètent les attentes de la société qu'à la date à laquelle ils ont été formulés.

Les facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement des résultats, exprimés de façon explicite ou implicite, ou prévus, dans les énoncés prospectifs sont décrits plus en détail dans le rapport de gestion annuel de la société pour la période close le 31 décembre 2012, notamment sous la rubrique « Facteurs de risque » qui est mise à jour tous les trimestres dans son rapport de gestion, tous ces documents pouvant être consultés sur SEDAR à [www.sedar.com](http://www.sedar.com). La société n'a pas l'intention de mettre à jour les énoncés prospectifs, oraux ou écrits, et décline toute obligation de cette nature, que ce soit en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement sauf lorsque la loi l'exige.

Les Aliments Maple Leaf Inc. (« Les Aliments Maple Leaf » ou la « société ») est une importante société de viandes, de repas et de produits de boulangerie à valeur ajoutée établie au Canada qui s'engage à offrir des produits alimentaires de qualité à des consommateurs partout dans le monde. Établie à Toronto, au Canada, la société emploie environ 20 000 personnes dans ses installations au Canada, aux États-Unis, en Europe et en Asie.

# Bilans consolidés

(en milliers de dollars canadiens)  
(non audité)

	Au 30 juin 2013	Au 30 juin 2012	Au 31 décembre 2012	Au 1er janvier 2012
		(Retraité)	(Retraité)	(Retraité)
<b>ACTIFS</b>				
<b>Actifs courants</b>				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	145 608 \$	83 631 \$	90 414 \$	-
Débiteurs	111 732	108 014	116 503	133 504
Billets à recevoir	111 074	124 323	125 487	98 545
Stocks	328 905	319 722	301 804	293 231
Actifs biologiques	75 882	53 259	78 127	49 265
Impôt sur le résultat et autres impôts à recouvrer	36 657	45 831	41 527	43 789
Charges payées d'avance et autres actifs	20 350	18 946	12 590	24 688
Actifs détenus en vue de la vente	55 467	25 502	37 087	-
	<b>885 675 \$</b>	<b>779 228 \$</b>	<b>803 539 \$</b>	<b>643 022 \$</b>
Immobilisations corporelles	1 284 416	1 090 473	1 212 177	1 067 246
Immeubles de placement	11 515	12 305	11 979	11 232
Avantages du personnel	128 378	119 002	107 831	133 942
Autres actifs à long terme	13 873	11 244	13 663	11 926
Actif d'impôt différé	119 149	130 892	132 558	127 456
Goodwill	741 605	754 150	753 156	753 739
Immobilisations incorporelles	200 246	203 821	208 793	191 896
<b>Total des actifs</b>	<b>3 384 857 \$</b>	<b>3 101 115 \$</b>	<b>3 243 696 \$</b>	<b>2 940 459 \$</b>
<b>PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES</b>				
<b>Passifs courants</b>				
Dette bancaire	7 685 \$	15 209 \$	48 243 \$	36 404 \$
Créditeurs et charges à payer	509 266	482 917	446 911	482 059
Provisions	34 591	31 942	26 335	44 255
Partie courante de la dette à long terme	6 749	5 739	6 573	5 618
Autres passifs courants	16 196	17 543	14 961	20 409
	<b>574 487 \$</b>	<b>553 350 \$</b>	<b>543 023 \$</b>	<b>588 745 \$</b>
Dette à long terme	1 337 945	1 122 186	1 206 945	941 956
Avantages du personnel	298 209	382 811	420 933	350 853
Provisions	39 626	28 963	25 800	28 936
Autres passifs à long terme	53 684	77 459	80 084	88 153
Passif d'impôt différé	12 376	8 749	8 912	11 703
<b>Total des passifs</b>	<b>2 316 327 \$</b>	<b>2 173 518 \$</b>	<b>2 285 697 \$</b>	<b>2 010 346 \$</b>
<b>Capitaux propres</b>				
Capital social	902 986 \$	902 810 \$	902 810 \$	902 810 \$
Résultats non distribués (déficit)	14 694	(96 872)	(72 701)	(78 674)
Surplus d'apport	91 687	75 066	75 913	64 327
Cumul des autres éléments du résultat global	(8,687)	(12 530)	(13 263)	(17 042)
Actions propres	(1,350)	(6 347)	(1 845)	(6 347)
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>999 330 \$</b>	<b>862 127 \$</b>	<b>890 914 \$</b>	<b>865 074 \$</b>
Participation ne donnant pas le contrôle	69,200	65 470	67 085	65 039
<b>Total des capitaux propres</b>	<b>1 068 530 \$</b>	<b>927 597 \$</b>	<b>957 999 \$</b>	<b>930 113 \$</b>
<b>Total des passifs et des capitaux propres</b>	<b>3 384 857 \$</b>	<b>3 101 115 \$</b>	<b>3 243 696 \$</b>	<b>2 940 459 \$</b>

# États consolidés des résultats

(en milliers de dollars canadiens, sauf les montants par action)  
(non audité)

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
		(Retraité)		(Retraité)
Ventes	<b>1 214 220 \$</b>	1 260 250 \$	<b>2 327 053 \$</b>	2 421 073 \$
Coût des ventes	<b>1 064 348</b>	1 060 504	<b>2 049 866</b>	2 050 386
Marge brute	<b>149 872 \$</b>	199 746 \$	<b>277 187 \$</b>	370 687 \$
Frais de vente et charges générales et administratives	<b>122 228</b>	138 094	<b>252 307</b>	282 018
Bénéfice avant ce qui suit :	<b>27 644 \$</b>	61 652 \$	<b>24 880 \$</b>	88 669 \$
Frais de restructuration et autres frais connexes	<b>(15 427)</b>	(9 776)	<b>(62 796)</b>	(30 132)
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés	<b>658</b>	(220)	<b>1 275</b>	4 933
Autres produits (charges)	<b>4 222</b>	3 417	<b>45 033</b>	3 301
Bénéfice avant intérêts et impôt sur le résultat	<b>17 097 \$</b>	55 073 \$	<b>8 392 \$</b>	66 771 \$
Charge d'intérêts	<b>16 836</b>	18 413	<b>33 336</b>	36 056
Bénéfice (perte) avant impôt sur le résultat	<b>261 \$</b>	36 660 \$	<b>(24,944)\$</b>	30 715 \$
Impôt sur le résultat	<b>252</b>	10 672	<b>(10 211)</b>	10 502
Résultat net	<b>9 \$</b>	25 988 \$	<b>(14,733)\$</b>	20 213 \$
Attribuable à ce qui suit :				
Actionnaires ordinaires	<b>(2,454)\$</b>	23 379 \$	<b>(17,392)\$</b>	17 588 \$
Participation ne donnant pas le contrôle	<b>2 463</b>	2 609	<b>2 659</b>	2 625
	<b>9 \$</b>	25 988 \$	<b>(14,733)\$</b>	20 213 \$
Bénéfice (perte) par action attribuable aux actionnaires ordinaires				
Bénéfice (perte) par action de base	<b>(0,02) \$</b>	0,17 \$	<b>(0,12) \$</b>	0,13 \$
Bénéfice dilué (perte diluée) par action	<b>(0,02) \$</b>	0,16 \$	<b>(0,12) \$</b>	0,12 \$
Nombre moyen pondéré d'actions (en millions)	<b>139,9</b>	139,5	<b>139,9</b>	139,5

# États consolidés du résultat global

(en milliers de dollars canadiens)  
(non audité)

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
		(Retraité)		(Retraité)
Résultat net	<b>9 \$</b>	25 988 \$	<b>(14 733)\$</b>	20 213 \$
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui ne seront pas reclassés				
dans le résultat net :				
Variation des écarts actuariels	<b>54 538</b>	(23 973)	<b>117 272</b>	(25 089)
Total des éléments qui ne seront pas reclassés				
dans le résultat net	<b>54 538</b>	(23 973)	<b>117 272</b>	(25 089)
Éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés				
ultérieurement dans le résultat net :				
Variation de l'écart de conversion cumulé				
Variation des profits latents et des pertes latentes sur les	<b>4 231</b>	2 500	<b>4 984</b>	283
Variation des profits latents et des pertes latentes				
sur les couvertures de flux de trésorerie	<b>1 570</b>	537	<b>299</b>	4 243
Total des éléments qui sont ou qui peuvent être reclassés				
ultérieurement dans le résultat net	<b>5 801</b>	3 037	<b>5 283</b>	4 526
	<b>60 339 \$</b>	(20 936)\$	<b>122 555 \$</b>	(20 563)\$
Résultat global	<b>60 348 \$</b>	5 052 \$	<b>107 822 \$</b>	(350)\$
Attribuable à ce qui suit :				
Actionnaires ordinaires	<b>56 650</b>	2 345	<b>103 165</b>	(2 713)\$
Participation ne donnant pas le contrôle	<b>3 698</b>	2 707	<b>4 657</b>	2 363 \$

# États consolidés des variations des capitaux propres

<i>Montants attribuables aux actionnaires ordinaires</i>							
<i>(en milliers de dollars canadiens)</i> <i>(non audité)</i>	Capital social	Résultats non distribués (déficit)	Surplus d'apport	Cumul total des autres éléments du résultat global	Actions propres	Participation ne donnant pas le contrôle	Total des capitaux propres
<b>Solde au</b>							
<b>31 décembre 2012</b>	<b>902 810 \$</b>	<b>(72 701)\$</b>	<b>75 913 \$</b>	<b>(13 263)\$</b>	<b>(1 845)\$</b>	<b>67 085 \$</b>	<b>957 999 \$</b>
<i>(retraité)</i>							
Résultat net	-	(17 392)	-	-	-	2 659	(14 733)
Autres éléments du résultat global	-	115 981	-	4 576	-	1 998	122 555
Dividendes déclarés (0,08 \$ par action)	-	(11 194)	-	-	-	(2 542)	(13 736)
Charge de rémunération fondée sur des actions	-	-	10 761	-	-	-	10 761
Exercice d'options sur actions	176	-	-	-	-	-	176
Émission d'actions propres	-	-	(495)	-	495	-	-
Modification du régime des UAD	-	-	3 508	-	-	-	3 508
Autres	-	-	2 000	-	-	-	2 000
<b>Solde au 30 juin 2013</b>	<b>902 986 \$</b>	<b>14 694 \$</b>	<b>91 687 \$</b>	<b>(8 687)\$</b>	<b>(1 350)\$</b>	<b>69 200 \$</b>	<b>1 068 530 \$</b>

<i>Montants attribuables aux actionnaires ordinaires</i>							
<i>(en milliers de dollars canadiens)</i> <i>(non audité)</i>	Capital social	Résultats non distribués (déficit)	Surplus d'apport	Cumul total des autres éléments du résultat global	Actions propres	Participation ne donnant pas le contrôle	Total des capitaux propres
<b>Solde au</b>							
<b>1er janvier 2012</b>	<b>902 810 \$</b>	<b>(78 674)\$</b>	<b>64 327 \$</b>	<b>(17 042)\$</b>	<b>(6 347)\$</b>	<b>65 039 \$</b>	<b>930 113 \$</b>
<i>(retraité)</i>							
Résultat net	-	17 588	-	-	-	2 625	20 213
Autres éléments du résultat global	-	(24 813)	-	4 512	-	(262)	(20 563)
Dividendes déclarés (0,08 \$ par action)	-	(10 973)	-	-	-	(1 932)	(12 905)
Charge de rémunération fondée sur des actions	-	-	10 739	-	-	-	10 739
<b>Solde au 30 juin 2012</b>	<b>902 810 \$</b>	<b>(96 872)\$</b>	<b>75 066 \$</b>	<b>(12 530)\$</b>	<b>(6 347)\$</b>	<b>65 470 \$</b>	<b>927 597 \$</b>

# États consolidés des flux de trésorerie

(en milliers de dollars)  
(non audité)

Trimestre clos le 30 juin

Semestre clos le 30 juin

	2013	2012	2013	2012
		(Retraité)		(Retraité)
<b>ENTRÉES (SORTIES) DE TRÉSORERIE LIÉES AUX ACTIVITÉS SUIVANTES □</b>				
<b>Activités opérationnelles</b>				
Résultat net	9 \$	25 988 \$	(14 733)\$	20 213 \$
Ajouter (déduire) les éléments sans effet sur la trésorerie :				
Variation de la juste valeur des actifs biologiques	185	3 233	5 463	1 101
Amortissement	35 417	33 180	69 269	64 569
Rémunération fondée sur des actions	5 201	5 303	10 761	10 739
Impôt différé	(7 444)	1 387	(22 182)	(637)
Impôt exigible	7 696	9 285	11 971	11 139
Charges d'intérêts	16 836	18 413	33 336	36 056
Profit sur la vente d'immobilisations corporelles	(525)	(433)	(1 481)	(413)
Profit sur la vente d'actifs détenus en vue de la vente	(168)	(320)	(45 556)	(320)
Profit sur la vente d'immeubles de placement	(323)	-	(323)	-
Profit sur une acquisition	-	-	985	-
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt non désignés	(658)	220	(1 275)	(4 933)
Variation de la juste valeur des instruments financiers dérivés	(3 457)	(326)	1 510	5 623
Moins-value (déduction faite des écritures de contrepassation)	675	-	5 809	-
Augmentation du passif au titre des régimes de retraite	4 881	4 490	12 629	13 101
Impôt sur le résultat payé, montant net	(4 963)	(3 920)	(12 037)	(9 519)
Intérêts payés	(16 383)	(18 585)	(31 814)	(35 378)
Variation de la provision pour restructuration et autres frais connexes □□	3 846	1 141	41 951	6 584
Autres	(6 195)	(874)	(11 185)	(1 822)
Variation des éléments hors trésorerie du fonds□				
de roulement opérationnel	62 431	27 299	41 574	(35 571)
<b>Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles</b>	<b>97 061 \$</b>	<b>105 481 \$</b>	<b>94 672 \$</b>	<b>80 532 \$</b>
<b>Activités de financement</b>				
Dividendes versés	(5 598)\$	(5 393)\$	(11 194)\$	(10 973)\$
Dividendes versés en lien avec la participation ne donnant pas le contrôle	(1 271)	(661)	(2 542)	(1 169)
Augmentation nette de la dette à long terme	69 967	30 000	113 492	180 000
Exercice d'options sur actions	-	-	176	-
Autres	293	(321)	293	(783)
<b>Entrées de trésorerie liées aux activités de financement</b>	<b>63 391 \$</b>	<b>23 625 \$</b>	<b>100 225 \$</b>	<b>167 075 \$</b>
<b>Activités d'investissement</b>				
Entrées d'actifs à long terme	(89 377)\$	(63 633)\$	(165 432)\$	(119 439)\$
Acquisition d'une entreprise	-	-	(922)	(31 130)
Inscription à l'actif des charges d'intérêts	(3 945)	(1 307)	(7 195)	(2 521)
Produit tiré de la vente d'actifs à long terme	11 846	7 760	74 404	10 306
Autres	-	3	-	3
<b>Sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement</b>	<b>(81 476)\$</b>	<b>(57 177)\$</b>	<b>(99 145)\$</b>	<b>(142 781)\$</b>
<b>Augmentation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie □</b>	<b>78 976 \$</b>	<b>71 929 \$</b>	<b>95 752 \$</b>	<b>104 826 \$</b>
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période, □				
montant net	58 947	(3 507)	42 171	(36 404)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période,□				
montant net	137 923 \$	68 422 \$	137 923 \$	68 422 \$
Le montant net de la trésorerie et des équivalents de trésorerie se compose de ce qui suit :				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	145 608 \$	83 631 \$	145 608 \$	83 631 \$
Dette bancaire	(7 685)	(15 209)	(7 685)	(15 209)
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>	<b>137 923 \$</b>	<b>68 422 \$</b>	<b>137 923 \$</b>	<b>68 422 \$</b>

# Information financière sectorielle

	Trimestre clos le 30 juin		Semestre clos le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
		(restated)		(restated)
<b>Ventes</b>				
Groupe des produits de la viande	751 302 \$	775 971 \$	1 428 259 \$	1 501 508 \$
Groupe agroalimentaire	65 432	79 543	132 882	144 840
Groupe des produits de boulangerie	397 486	404 736	765 912	774 725
	<b>1 214 220 \$</b>	<b>1 260 250 \$</b>	<b>2 327 053 \$</b>	<b>2 421 073 \$</b>
<b>Résultats avant les frais de restructuration et autres</b>				
<b>frais connexes et les autres produits</b>				
Groupe des produits de la viande	(11 492)\$	15 274 \$	(21 944)\$	30 403 \$
Groupe agroalimentaire	1 726	18 138	7 106	36 292
Groupe des produits de boulangerie	32 684	31 244	46 808	33 603
Coûts non affectés	4 726	(3 004)	(7 090)	(11 629)
	<b>27 644 \$</b>	<b>61 652 \$</b>	<b>24 880 \$</b>	<b>88 669 \$</b>
<b>Dépenses en immobilisations</b>				
Groupe des produits de la viande	73 062 \$	46 159 \$	139 206 \$	85 131 \$
Groupe agroalimentaire	5 401	2 614	7 845	5 694
Groupe des produits de boulangerie	10 914	14 860	18 381	28 614
	<b>89 377 \$</b>	<b>63 633 \$</b>	<b>165 432 \$</b>	<b>119 439 \$</b>
<b>Amortissement</b>				
Groupe des produits de la viande	16 851 \$	15 151 \$	32 419 \$	29 917 \$
Groupe agroalimentaire	4 096	3 983	8 252	7 926
Groupe des produits de boulangerie	14 470	14 046	28 598	26 726
	<b>35 417 \$</b>	<b>33 180 \$</b>	<b>69 269 \$</b>	<b>64 569 \$</b>
	<b>Au 30 juin</b>	Au 30 juin	Au 31 décembre	Au 1er janvier
	<b>2013</b>	2012	2012	2012
<b>Total des actifs</b>				
Groupe des produits de la viande	1 756 916 \$	1 548 254 \$	1 617 413 \$	1 465 576 \$
Groupe agroalimentaire	274 898	222 849	275 167	223 013
Groupe des produits de boulangerie	1 021 971	991 870	1 005 432	937 292
Coûts non affectés	331 072	338 142	345 684	314 578
	<b>3 384 857 \$</b>	<b>3 101 115 \$</b>	<b>3 243 696 \$</b>	<b>2 940 459 \$</b>
<b>Goodwill</b>				
Groupe des produits de la viande	428 828 \$	442 726 \$	442 925 \$	442 336 \$
Groupe agroalimentaire	13 845	13 845	13 845	13 845
Groupe des produits de boulangerie	298 932	297 579	296 386	297 558
	<b>741 605 \$</b>	<b>754 150 \$</b>	<b>753 156 \$</b>	<b>753 739 \$</b>